آن لائن کاروبار شروع کریں
اور کامیاب مستقبل بنائیں

shopify

شاپیفائی کورس

ابتدائی سے ایڈوانس لیول تک مکمل رہنمائی

شاپیفائی
کے ذریعے کامیاب
آن لائن کاروبار
کا مکمل کورس



SHOPIFY COMPLETE GUIDE IN URDU

شاپیفائی کا مکمل گائیڈ اردو میں

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔

موبائل نمبر:03285740788

فہرست عنوانات

فہرست عنوانات 1
انتساب 7
خبردار! 8
باب 1: شاپیفائی کا تعارف اور ای کامرس کی بنیادی معلومات 9
1۔ شاپیفائی (Shopify) کیا ہے؟ 10
2۔ ای کامرس (E-Commerce) کیا ہے؟ 13
ای کامرس کے فوائد 13
3۔ شاپیفائی کے فوائد 14
اہم فوائد 14
4۔ شاپیفائی کے مختلف پیکجز 15
Starter Plan 15
Basic Shopify 15
Shopify 15
Advanced Shopify 15
Shopify Plus 15
5۔ شاپیفائی ڈیش بورڈ کا تعارف 16
ڈیش بورڈ کے اہم حصے 16
Home 16
Orders 17
Products 17
Customers 17
Content 17
Analytics 17
Marketing 18
Discounts 18
Apps 18

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

Settings.....18
6۔شاپیفائی کی بنیادی اصطلاحات.....19
7۔کامیاب شاپیفائی اسٹورز کی مثالیں.....20
باب اول کا خلاصہ.....20
باب2: شاپیفائی اسٹور بنانا اور ابتدائی ترتیبات.....21
مفت آزمائشی مدت (Trial) شروع کرنا.....22
اسٹور کا نام منتخب کرنا.....23
ڈومین خریدنا اور منسلک کرنا.....23
اسٹور کی بنیادی ترتیبات.....24
زبان اور کرنسی کی ترتیب.....25
ٹیکس اور شپنگ کی ترتیبات.....25
ادائیگی کا نظام (Payment Gateway) قائم کرنا.....25
شاپیفائی میں ادائیگی کے مختلف طریقے.....26
Shopify Payments.....26
PayPal.....26
Stripe.....26
2Checkout (Verifone).....26
دیگر مقامی یا بین الاقوامی ادائیگی کے نظام.....27
اسٹور کی جانچ اور اشاعت.....27
باب دوم کا خلاصہ.....28
باب3: مصنوعات شامل کرنا اور منظم کرنا.....29
.....30
پروڈکٹ کی تفصیل تیار کرنا.....30
معیاری تصاویر شامل کرنا.....30
قیمت مقرر کرنا.....31
اسٹاک (Inventory) کا انتظام.....31
مختلف اقسام (Variants) بنانا.....32
کلیکشنز (Collections) تیار کرنا.....32

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

ڈیجیٹل مصنوعات فروخت کرنا 33
باب سوم کا خلاصہ 33
باب 4: اسٹور کا ڈیزائن اور خوبصورتی 34
تھیم کیا ہے؟ 35
مفت اور پریمیم تھیمز 36
تھیم انسٹال اور تبدیل کرنا 37
ہوم پیج ڈیزائن کرنا 37
ہیڈر اور فوٹر ترتیب دینا 38
اہم صفحات تیار کرنا 39
رابطہ کریں (Contact Us) صفحہ 39
ہمارے بارے میں (About Us) صفحہ 39
پرائیویسی، شرائط وضوابط اور ریفنڈ پالیسی 39
باب چہارم کا خلاصہ 39
باب 5: شاپیفائی ایپس اور خودکار نظام 41
شاپیفائی ایپس کا تعارف 42
ضروری ایپس (Essential Apps) 42
کسٹمر ریویو ایپس (Customer Review Apps) 42
ای میل مارکیٹنگ ایپس (Email Marketing Apps) 43
واٹس ایپ انضمام (WhatsApp Integration) 43
لائیو چیٹ شامل کرنا (Live Chat) 43
مصنوعی ذہانت کی ایپس (AI Apps) 43
خودکار نظام (Automation) 44
اسٹور کا بیک اپ لینا (Store Backup) 44
باب پنجم کا خلاصہ 44
باب 6: آرڈرز، ادائیگیاں اور ترسیل 45
آرڈر وصول کرنا 46
آرڈر مکمل کرنا 46
ادائیگی کے مختلف طریقے 46

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

کیش آن ڈلیوری (COD) 46
شپنگ کی ترتیبات 46
ٹریکنگ نمبر فراہم کرنا 47
رقم واپس کرنا (Refund) 47
واپسی (Returns) کا نظام 47
گاہک کو خودکار اطلاعات بھیجنا 48
باب ششم کا خلاصہ 48
باب 7: ڈراپ شپنگ کے ذریعے کاروبار 49
ڈراپ شپنگ کیا ہے؟ 50
ڈراپ شپنگ کا کاروباری ماڈل 50
علی ایکسپریس سے مصنوعات حاصل کرنا 51
مصنوعات منتخب کرتے وقت درج ذیل باتوں پر توجہ دیں: 51
سپلائر کی اچھی ریٹنگ (High Supplier Rating) 51
زیادہ مثبت ریویوز (Positive Reviews) 51
مناسب قیمت (Reasonable Price) 51
معیاری تصاویر (High-Quality Images) 51
تیز تر شپنگ (Fast Shipping) 51
مسلسل دستیاب اسٹاک (Available Stock) 52
قابل اعتماد سپلائر (Reliable Supplier) 52
ڈی ایسرز (DSers) کا استعمال 52
سی جے ڈراپ شپنگ (CJ Dropshipping) 52
منافع بخش مصنوعات تلاش کرنا 53
سپلائر کا انتخاب 53
مصنوعات درآمد (Import) کرنا 54
درآمد (Import) کے دوران درج ذیل معلومات شامل ہوتی ہیں: 54
پروڈکٹ کا عنوان (Product Title) 54
تفصیل (Description) 54
تصاویر (Images) 54

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

قیمت(Price) 54
مختلف اقسام(Variants) 55
اسٹاک کی معلومات(Inventory) 55
پہلی فروخت حاصل کرنے کی حکمت عملی 55
باب ہفتم کا خلاصہ 56
باب8: مارکیٹنگ اور فروخت بڑھانے کے طریقے 57
فیس بک مارکیٹنگ 58
انسٹا گرام مارکیٹنگ 58
ٹک ٹاک مارکیٹنگ 59
گوگل اشتہارات 59
گوگل اشتہارات (Google Ads) کی چند اہم اقسام 59
سرچ اشتہارات(Search Ads) 59
ڈسپلے اشتہارات(Display Ads) 60
شاپنگ اشتہارات(Shopping Ads) 60
یوٹیوب اشتہارات(YouTube Ads) 60
ای میل مارکیٹنگ 60
ایس ایم ایس مارکیٹنگ 61
ڈسکاؤنٹ آفرز بنانا 61
اضافی فروخت(Upselling & Cross-selling) 61
Upselling 61
Cross-selling 62
انفلوئنسر مارکیٹنگ 62
باب ہشتم کا خلاصہ 63
باب9: شاپیفائی، SEO اور مصنوعی ذہانت 64
شاپیفائی میں SEO 65
کلیدی الفاظ (Keywords) کی تحقیق 65
میٹا ٹائٹل اور میٹا ڈسکرپشن 65
تصاویر کا SEO 66

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

بلاگ لکھنا 66
AI سے پروڈکٹ ڈسکرپشن لکھنا 66
AI سے اشتہارات تیار کرنا 66
AI سے ای میل مارکیٹنگ 67
AI سے سوشل میڈیا مواد تیار کرنا 67
AI سے اسٹور کا بہتر انتظام 67
باب نہم کا خلاصہ 67
باب 10: کامیاب شاپیفائی کاروبار کا مکمل روڈمیپ 69
فروخت کی رپورٹس اور تجزیہ (Sales Reports & Analytics) 70
اسٹور کی کارکردگی کا جائزہ (Store Performance) 70
فروخت بڑھانے کی حکمت عملی (Sales Strategy) 70
کنورژن ریٹ بہتر بنانا (Conversion Rate) 70
ادھوری خریداری واپس حاصل کرنا (Abandoned Cart) 71
مستقل گاہک بنانا (Customer Retention) 71
اسٹور کی حفاظت (Store Security) 71
عام غلطیاں اور ان سے بچاؤ (Common Mistakes) 71
مستقل آمدنی کا منصوبہ (Long-Term Income Plan) 72
ابتدائی طالب علم سے کامیاب شاپیفائی ماہر بننے کا مکمل روڈمیپ (Complete Roadmap) 72
باب دہم کا خلاصہ 72
ضمائم 73
شاپیفائی کی اہم اصطلاحات 73
ضروری ویب سائٹس 74
مفید AI ٹولز 75
بہترین کروم ایکسٹینشنز 75
اہم ChatGPT پرامپٹس 76
اکثر پوچھے جانے والے سوالات (FAQs) 77
ایک اہم اور مخلصانہ پیغام — آپ کی کامیابی کا سفر اب اور بھی آسان! 79

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

انتساب

یہ کتاب اُن تمام نوجوانوں، طلبہ، کاروباری افراد اور آن لائن کمائی کا خواب دیکھنے والوں کے نام، جو اپنی محنت، مستقل مزاجی اور سیکھنے کے جذبے کے ساتھ شاپیفائی (Shopify) کے ذریعے کامیاب آن لائن کاروبار قائم کرنا چاہتے ہیں۔

یہ اُن افراد کے لیے بھی ہے جو محدود وسائل کے باوجود اپنی زندگی میں مثبت تبدیلی لانا چاہتے ہیں، اپنی مہارتوں کو نکھارنا چاہتے ہیں اور دیانت داری کے ساتھ ڈیجیٹل دنیا میں اپنا مقام بنانا چاہتے ہیں۔

اللہ تعالیٰ کرے کہ یہ کتاب آپ کے لیے علم، رہنمائی اور کامیابی کا ذریعہ بنے، آپ کے کاروبار میں برکت عطا فرمائے اور آپ کو دنیا و آخرت کی بھلائیاں نصیب فرمائے۔ آمین۔

ترتیب و تدوین: **سید صادق شاہ**

جولائی، 2026ء

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

خبردار!

اگر یہ کتاب Bin Syed E Book Center کے علاوہ کسی اور فرد یا ادارے کی طرف سے فروخت کی گئی تو اس کے خلاف قانونی کارروائی کی جائے گی۔

یہ کتاب تجارتی مقاصد کے لیے نہیں، بلکہ نوجوانوں اور ان تمام افراد کے لیے تیار کی گئی ہے جو آن لائن کام سیکھنے کے خواہش مند ہیں۔اس کتاب کو بغیر اجازت فروخت کرنا قانوناً جرم ہے۔

ہمارا آفیشل فیس بک Page

Bin Syed E Book Center

واٹس ایپ نمبر:

0328 5740788

باب 1: شلپیفائی کا تعارف اور ای کامرس کی بنیادی معلومات

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

1۔شاپیفائی (Shopify) کیا ہے؟

شاپیفائی (Shopify) دنیا کا ایک مشہور **ای کامرس پلیٹ فارم** ہے، جس کی مدد سے کوئی بھی شخص یا کمپنی اپنی آن لائن دکان (Online Store) بنا سکتی ہے اور انٹرنیٹ کے ذریعے اپنی مصنوعات یا خدمات فروخت کر سکتی ہے۔

یہ ایک **کلاؤڈ بیسڈ (Cloud-Based)** پلیٹ فارم ہے، یعنی آپ کو ویب سائٹ ہوسٹنگ، سرور یا پروگرامنگ کی فکر نہیں کرنی پڑتی۔ شاپیفائی یہ تمام تکنیکی کام خود سنبھالتا ہے، جبکہ آپ صرف اپنے کاروبار پر توجہ دیتے ہیں۔

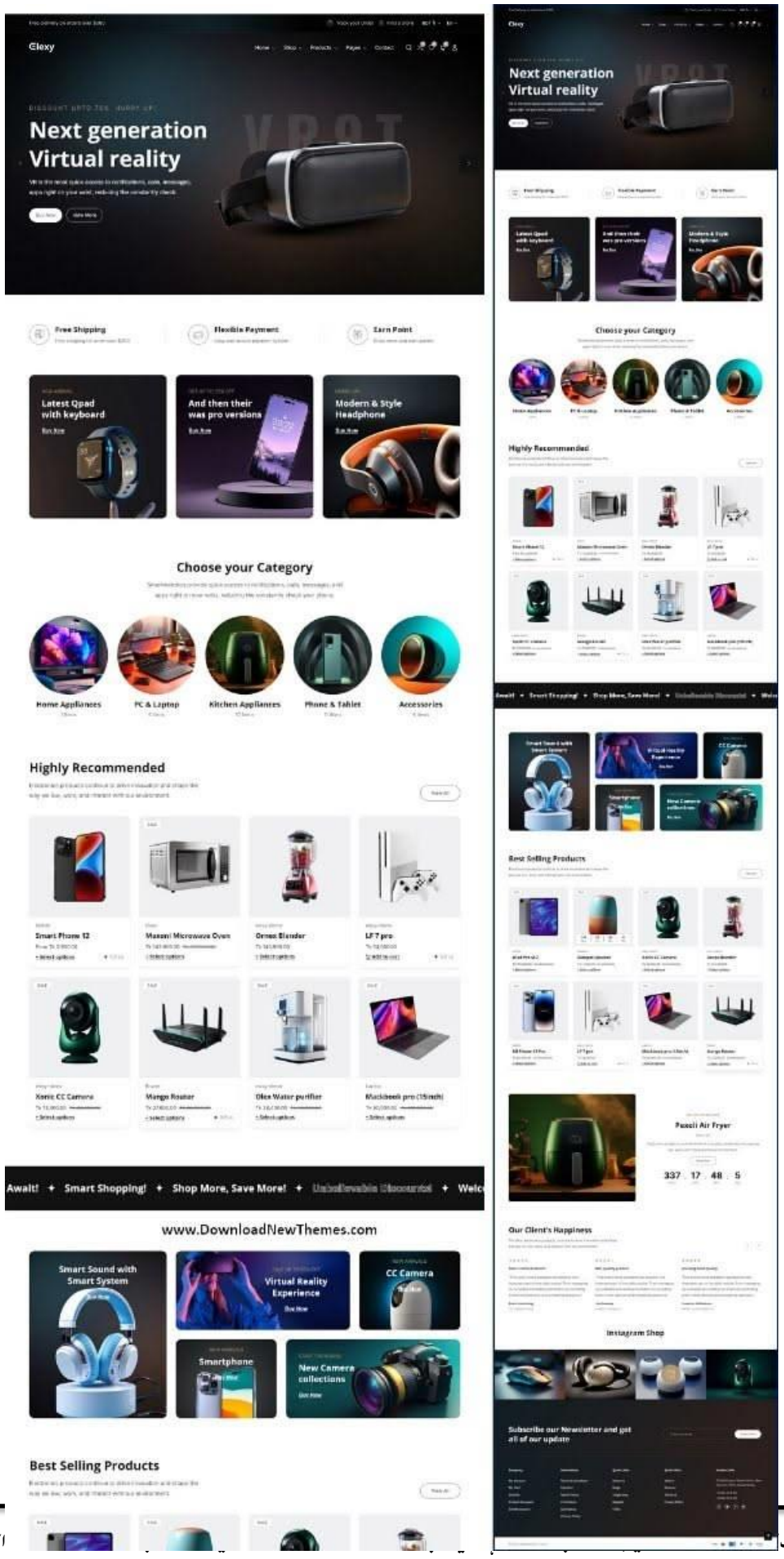
شاپیفائی کی مدد سے آپ آسانی سے:

- آن لائن اسٹور بنا سکتے ہیں۔
- مصنوعات شامل کر سکتے ہیں۔
- قیمت مقرر کر سکتے ہیں۔
- آن لائن ادائیگیاں وصول کر سکتے ہیں۔
- آرڈرز کا انتظام کر سکتے ہیں۔
- شپنگ کا نظام قائم کر سکتے ہیں۔
- فروخت کی رپورٹس دیکھ سکتے ہیں۔

آج دنیا بھر میں لاکھوں افراد اور کمپنیاں شاپیفائی استعمال کر رہی ہیں، جن میں چھوٹے کاروبار سے لے کر بڑی بین الاقوامی کمپنیاں بھی شامل ہیں۔

یہ نیچے Shopify Store کا تصویر ہے آپ دیکھ سکتے ہیں کہ کس انداز سے یہ ڈیزائن کیا گیا ہے، کامیاب سٹور وہ ہے جو اس انداز سے ترتیب اور ڈیزائن کیا گیا ہو۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788


Elexy
Next generation
Virtual reality
Free Shipping
Flexible Payment
Earn Point
Latest Qpad with keyboard
And then their was pro versions
Modern & Style Headphone
Choose your Category
Home Appliances
PC & Laptop
Kitchen Appliances
Phone & Tablet
Accessories
Highly Recommended
Smart Phone 12
Masani Microwave Oven
Ornex Blender
LF 7 pro
Xenic CC Camera
Mango Router
Olex Water purifier
Macbook pro (15inch)
Await! + Smart Shopping! + Shop More, Save More! +
www.DownloadNewThemes.com
Smart Sound with Smart System
Virtual Reality Experience
CC Camera
Smartphone
New Camera collections
Best Selling Products



بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

2۔ای کامرس (E-Commerce) کیا ہے؟

ای کامرس (E-Commerce) سے مراد انٹرنیٹ کے ذریعے مصنوعات یا خدمات خریدنے اور فروخت کرنے کا عمل ہے۔

پہلے لوگ خریداری کے لیے بازار جاتے تھے، لیکن اب وہ موبائل یا کمپیوٹر کے ذریعے گھر بیٹھے آرڈر دیتے ہیں اور ادائیگی بھی آن لائن یا کیش آن ڈیلیوری (Cash on Delivery) کے ذریعے کر سکتے ہیں۔

ای کامرس کی بدولت کاروبار صرف ایک شہر تک محدود نہیں رہتا بلکہ پوری دنیا تک پہنچ سکتا ہے۔

ای کامرس کی چند مشہور مثالیں درج ذیل ہیں:

- Shopify: یہ ایک ای کامرس پلیٹ فارم ہے جو صارفین کو اپنا آن لائن اسٹور بنانے اور چلانے کی سہولت دیتا ہے۔
- Amazon: یہ دنیا کا سب سے بڑا آن لائن ریٹیل پلیٹ فارم ہے جہاں تقریباً ہر قسم کی اشیاء فروخت ہوتی ہیں۔
- eBay: یہ ایک عالمی آن لائن مارکیٹ پلیس ہے جو خریداروں اور فروخت کنندگان کو اشیاء کی خرید و فروخت کے لیے جوڑتی ہے۔
- Daraz: یہ پاکستان اور جنوبی ایشیا کا سب سے مقبول ای کامرس پلیٹ فارم ہے، جو مقامی اور بین الاقوامی دونوں سطحوں پر کام کرتا ہے۔
- Etsy: یہ پلیٹ فارم خاص طور پر ہاتھ سے بنی اشیاء (handmade items)، ونٹیج مصنوعات، اور آرٹ و کرافٹ کے لیے مشہور ہے۔

ای کامرس کے فوائد

- کاروبار 24 گھنٹے کھلا رہتا ہے۔
- دنیا بھر کے گاہکوں تک رسائی حاصل ہوتی ہے۔
- دکان کے کرائے کی ضرورت نہیں ہوتی۔
- کم سرمایہ سے کاروبار شروع کیا جا سکتا ہے۔

بن سید ای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

- فروخت میں اضافہ ہوتا ہے۔

3۔ شاپیفائی کے فوائد

شاپیفائی دنیا کے مقبول ترین ای کامرس پلیٹ فارمز میں سے ایک ہے کیونکہ اس میں کاروبار چلانے کے لیے تقریباً تمام ضروری سہولیات موجود ہوتی ہیں۔

اہم فوائد

- استعمال میں بہت آسان
- پروگرامنگ کی ضرورت نہیں
- سیکڑوں جدید تھیمز دستیاب
- ہزاروں ایپس کی سہولت
- محفوظ ادائیگی کا نظام
- موبائل پر بھی مکمل کنٹرول
- SEO کی سہولت
- دنیا بھر میں فروخت کی سہولت
- آرڈر اور اسٹاک کا مکمل انتظام
- AI ٹولز کے ساتھ بہترین انضمام

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788



4۔ شاپیفائی کے مختلف پیکجز

شاپیفائی مختلف ضروریات کے مطابق کئی قسم کے پیکجز فراہم کرتا ہے۔

Starter Plan

نئے صارفین کے لیے موزوں۔

Basic Shopify

چھوٹے کاروبار کے لیے بہترین انتخاب۔

Shopify

تیزی سے بڑھتے ہوئے کاروبار کے لیے مناسب۔

Advanced Shopify

بڑے کاروبار اور زیادہ فروخت کرنے والوں کے لیے۔

Shopify Plus

بڑی کمپنیوں اور بین الاقوامی کاروبار کے لیے خصوصی پیکج۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

نوٹ :ہر پیکج کی قیمت اور سہولیات وقتاً فوقتاً تبدیل ہو سکتی ہیں، اس لیے تازہ معلومات ہمیشہ Shopify کی آفیشل ویب سائٹ سے حاصل کریں۔

5۔شاپیفائی ڈیش بورڈ کا تعارف

شاپیفائی میں لاگ اِن کرنے کے بعد جو مرکزی صفحہ نظر آتا ہے اسے **ڈیش بورڈ (Dashboard)** کہتے ہیں۔ یہیں سے پورے آن لائن اسٹور کو کنٹرول کیا جاتا ہے۔



ڈیش بورڈ کے اہم حصے

Home

Home شاپیفائی ڈیش بورڈ کا مرکزی صفحہ ہے۔ یہاں آپ کے اسٹور کی مجموعی کارکردگی، حالیہ آرڈرز، فروخت، اہم اطلاعات، تجاویز اور روزمرہ کے ضروری کام ایک ہی جگہ پر دکھائے جاتے ہیں۔ یہ صفحہ اسٹور کی موجودہ صورتحال کا فوری جائزہ فراہم کرتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

Orders

Orders سیکشن میں تمام موصول ہونے والے آرڈرز کی معلومات موجود ہوتی ہیں۔ یہاں سے آپ نئے آرڈرز دیکھ سکتے ہیں، ان کی ادائیگی کی صورتحال جان سکتے ہیں، آرڈر مکمل (Fulfill) کر سکتے ہیں، ٹریکنگ نمبر شامل کر سکتے ہیں اور ریفنڈ بھی جاری کر سکتے ہیں۔

Products

Products سیکشن میں آپ اپنی تمام مصنوعات کا انتظام کرتے ہیں۔ یہاں نئی پروڈکٹس شامل کی جاسکتی ہیں، قیمت تبدیل کی جاسکتی ہے، تصاویر اپ لوڈ کی جاسکتی ہیں، اسٹاک اپ ڈیٹ کیا جاسکتا ہے اور مختلف Collections یا Variants بھی بنائے جاسکتے ہیں۔

Customers

Customers سیکشن میں تمام گاہکوں کا ریکارڈ محفوظ ہوتا ہے۔ یہاں گاہکوں کے نام، ای میل، فون نمبر، خریداری کی تاریخ اور کل آرڈرز کی معلومات دیکھی جاسکتی ہیں۔ اس سے مستقل گاہکوں کی شناخت اور بہتر کسٹمر سروس فراہم کرنا آسان ہو جاتا ہے۔

Content

Content سیکشن کے ذریعے آپ اپنے اسٹور کا مختلف مواد منظم کر سکتے ہیں، جیسے صفحات (Pages)، بلاگز، میڈیا فائلیں اور دیگر معلوماتی مواد۔ اس سے اسٹور کا تعارفی اور معلوماتی حصہ بہتر انداز میں ترتیب دیا جاسکتا ہے۔

Analytics

Analytics سیکشن میں کاروبار کی کارکردگی سے متعلق رپورٹس اور اعداد و شمار موجود ہوتے ہیں۔ یہاں فروخت، آمدنی، وزیٹرز، کنورژن ریٹ، ٹریفک کے ذرائع اور دیگر اہم معلومات دیکھی جاسکتی ہیں، جن کی مدد سے بہتر کاروباری فیصلے کیے جاسکتے ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

Marketing

Marketing سیکشن کے ذریعے آپ مختلف مارکیٹنگ مہمات (Campaigns) چلا سکتے ہیں۔ فیس بک، گوگل، ای میل مارکیٹنگ اور دیگر پلیٹ فارمز کے ذریعے اپنے اسٹور اور مصنوعات کی تشہیر کی جاسکتی ہے تاکہ زیادہ گاہک حاصل کیے جا سکیں۔

Discounts

Discounts سیکشن میں مختلف ڈسکاؤنٹ کوڈز، خصوصی آفرز اور پروموشنز تیار کی جاسکتی ہیں۔ آپ فیصد کے حساب سے رعایت، مقررہ رقم کی رعایت، مفت شپنگ یا محدود مدت کی خصوصی آفر بھی بنا سکتے ہیں۔

Apps

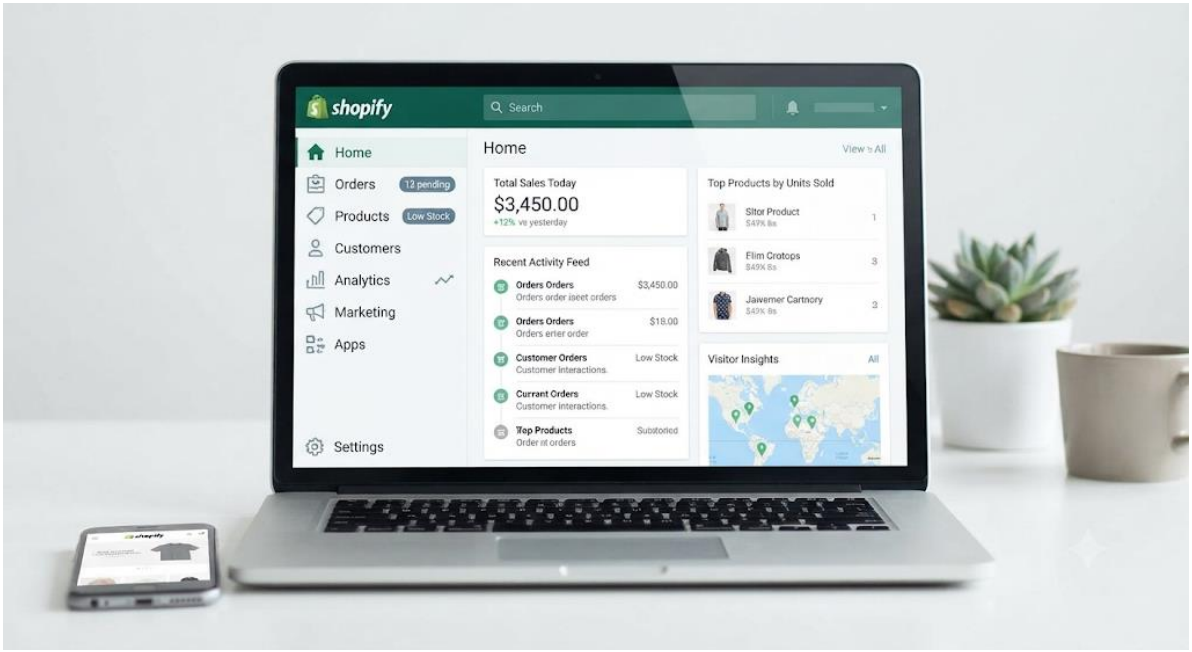
Apps سیکشن میں شاپیفائی ایپ اسٹور سے انسٹال کی گئی تمام ایپس کا انتظام کیا جاتا ہے۔ یہاں سے نئی ایپس انسٹال، اپ ڈیٹ یا غیر ضروری ایپس حذف کی جاسکتی ہیں تاکہ اسٹور میں اضافی فیچرز شامل کیے جا سکیں۔

Settings

Settings شاپیفائی اسٹور کا سب سے اہم سیکشن ہے۔ یہاں اسٹور کی بنیادی معلومات، ادائیگی کے طریقے، شپنگ، ٹیکس، ڈومین، صارفین کے اکاؤنٹس، اطلاعات (Notifications)، زبان، کرنسی اور دیگر اہم ترتیبات کو منظم کیا جاتا ہے۔ کسی بھی نئے اسٹور کی ابتدائی سیٹنگز زیادہ تر اسی حصے میں مکمل کی جاتی ہیں۔

یہ تمام حصے کاروبار کو منظم انداز میں چلانے میں مدد دیتے ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788



6۔ شاپیفائی کی بنیادی اصطلاحات

شاپیفائی استعمال کرنے سے پہلے چند اہم اصطلاحات جاننا ضروری ہے۔

مطلب	اصطلاح
آن لائن دکان	Store
فروخت کی جانے والی چیز	Product
ایک جیسی مصنوعات کا گروپ	Collection
موجودہ اسٹاک	Inventory
گاہک کا آرڈر	Order
گاہک	Customer
خریداری مکمل کرنے کا مرحلہ	Checkout
آن لائن ادائیگی وصول کرنے کا نظام	Payment Gateway

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

مطلب	اصطلاح
ویب سائٹ کا ڈیزائن	Theme
اضافی سہولت فراہم کرنے والا سافٹ ویئر	App

7۔ کامیاب شاپیفائی اسٹورز کی مثالیں

دنیا کی کئی بڑی کمپنیاں شاپیفائی استعمال کرتی ہیں۔

چند مشہور مثالیں:

- Gymshark
- Allbirds
- Kylie Cosmetics
- Fashion Nova
- ColourPop Cosmetics

ان کاروباروں نے شاپیفائی کی مدد سے لاکھوں صارفین تک رسائی حاصل کی اور اپنی فروخت میں نمایاں اضافہ کیا۔

ان کامیاب مثالوں سے یہ ثابت ہوتا ہے کہ اگر درست منصوبہ بندی، معیاری مصنوعات اور مؤثر مارکیٹنگ کی جائے تو شاپیفائی پر ایک کامیاب آن لائن کاروبار قائم کیا جا سکتا ہے۔

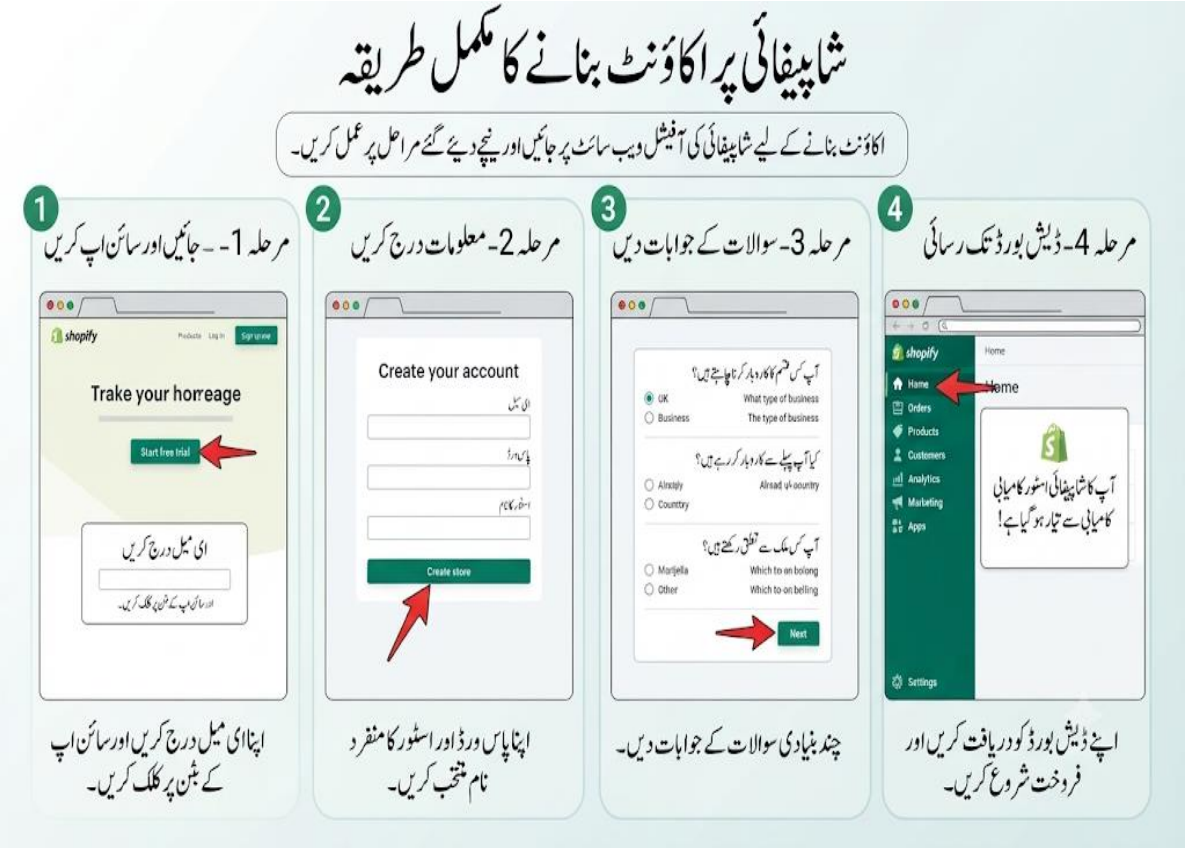
باب اول کا خلاصہ

اس باب میں ہم نے شاپیفائی اور ای کامرس کی بنیادی معلومات حاصل کیں۔ ہم نے یہ بھی سیکھا کہ شاپیفائی کیا ہے، اس کے کیا فوائد ہیں، مختلف پیکجز کون سے ہیں، ڈیش بورڈ کیسے کام کرتا ہے، بنیادی اصطلاحات کیا ہیں اور دنیا کے کامیاب شاپیفائی اسٹورز کون سے ہیں۔ یہ معلومات اگلے ابواب میں عملی طور پر شاپیفائی اسٹور بنانے اور چلانے کے لیے مضبوط بنیاد فراہم کریں گی۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

باب2: شلپیفائی اسٹور بنانا اور ابتدائی ترتیبات

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788



اکاؤنٹ بناتے وقت درج ذیل باتوں کا خیال رکھیں:

- ہمیشہ فعال (Active) ای میل ایڈریس استعمال کریں۔
- مضبوط پاس ورڈ منتخب کریں۔
- درست ملک اور کاروباری معلومات درج کریں۔
- بعد میں ای میل کی تصدیق (Verification) ضرور مکمل کریں۔

مفت آزمائشی مدت (Trial) شروع کرنا

شاپیفائی نئے صارفین کو محدود مدت کے لیے مفت آزمائشی سہولت فراہم کرتا ہے، تاکہ وہ بغیر کسی خطرے کے پلیٹ فارم کو استعمال کر سکیں۔

ٹرائل کے دوران آپ:

- اپنا آن لائن اسٹور بنا سکتے ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

- مصنوعات شامل کر سکتے ہیں۔
- تھیم تبدیل کر سکتے ہیں۔
- مختلف ایپس آزما سکتے ہیں۔
- اسٹور کی مکمل ترتیب مکمل کر سکتے ہیں۔

یاد رکھیں کہ ٹرائل ختم ہونے کے بعد اسٹور کو جاری رکھنے کے لیے مناسب پیکج منتخب کرنا ضروری ہوتا ہے۔

اسٹور کا نام منتخب کرنا

اسٹور کا نام آپ کے کاروبار کی شناخت ہوتا ہے، اس لیے اسے سوچ سمجھ کر منتخب کریں۔

اچھے اسٹور کے نام کی چند خصوصیات درج ذیل ہیں:

- مختصر اور آسان ہو۔
- یاد رکھنے میں آسان ہو۔
- کاروبار سے متعلق ہو۔
- منفرد ہو۔
- تلفظ میں آسان ہو۔

مثال کے طور پر اگر آپ کپڑوں کا کاروبار کرتے ہیں تو نام بھی اسی شعبے سے متعلق ہونا چاہیے، جبکہ اگر آپ الیکٹرانکس فروخت کرتے ہیں تو نام بھی اسی کے مطابق ہونا چاہیے۔

اگر بعد میں ضرورت ہو تو شاپیفائی میں اسٹور کا نام تبدیل بھی کیا جا سکتا ہے۔

ڈومین خریدنا اور منسلک کرنا

ڈومین آپ کی ویب سائٹ کا انٹرنیٹ پر موجود پتہ ہوتا ہے، جیسے:

www.example.com

شاپیفائی ہر نئے اسٹور کو ایک عارضی ڈومین فراہم کرتا ہے، لیکن کاروبار کے لیے اپنا ذاتی ڈومین استعمال کرنا زیادہ بہتر ہوتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔ موبائل نمبر: 03285740788

آپ ڈومین دو طریقوں سے استعمال کر سکتے ہیں:

- شاپیفائی سے نیا ڈومین خریدیں۔
- پہلے سے موجود ڈومین کو شاپیفائی کے ساتھ منسلک کریں۔

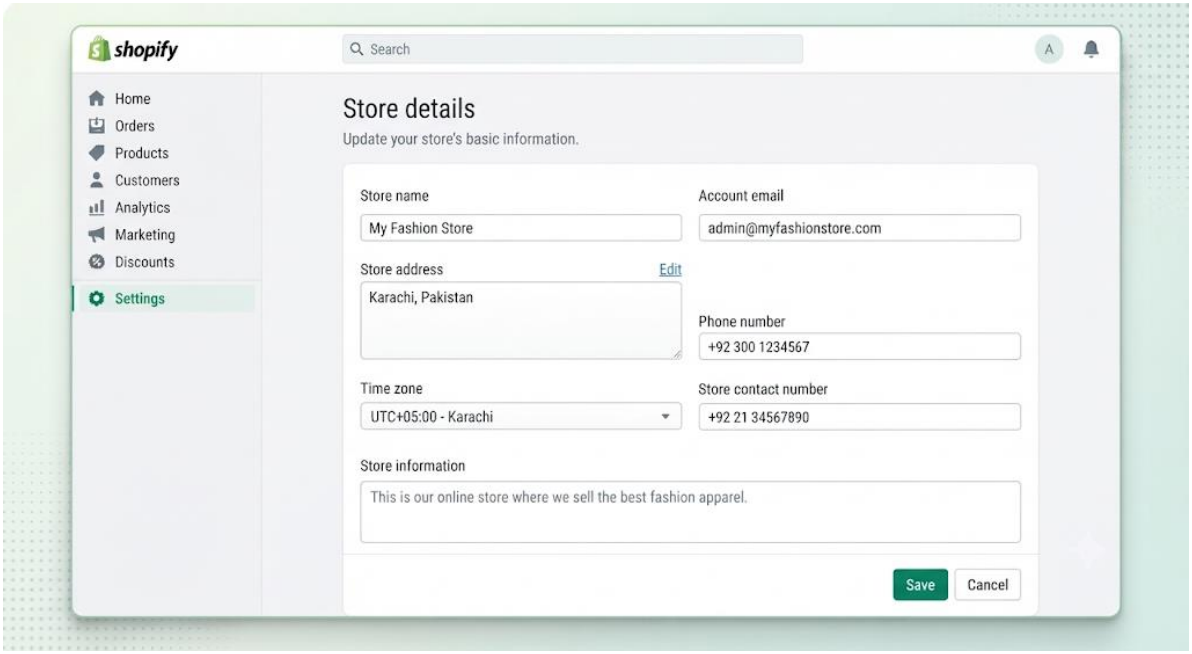
ذاتی ڈومین استعمال کرنے سے اسٹور زیادہ پیشہ ور نظر آتا ہے اور صارفین کا اعتماد بھی بڑھتا ہے۔

اسٹور کی بنیادی ترتیبات

اسٹور بنانے کے بعد چند بنیادی ترتیبات مکمل کرنا ضروری ہوتا ہے تاکہ کاروبار درست طریقے سے چل سکے۔

ان ترتیبات میں شامل ہیں:

- اسٹور کا نام
- کاروباری ای میل
- کاروباری پتہ
- رابطہ نمبر
- وقت کا زون (Time Zone)
- اسٹور کی معلومات



بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

صحیح معلومات درج کرنے سے آرڈرز، ای میلز اور رپورٹس درست انداز میں کام کرتی ہیں۔

زبان اور کرنسی کی ترتیب

اگر آپ مختلف ممالک میں فروخت کرنا چاہتے ہیں تو زبان اور کرنسی کی درست ترتیب بہت اہم ہوتی ہے۔

پاکستان میں کاروبار کے لیے عام طور پر:

- زبان English :یا ضرورت کے مطابق دوسری زبان
- کرنسی: پاکستانی روپیہ (PKR)

اگر آپ امریکہ یا دوسرے ممالک میں فروخت کرنا چاہتے ہیں تو متعلقہ ملک کی کرنسی منتخب کریں، جیسے:

- امریکی ڈالر (USD)
- برطانوی پاؤنڈ (GBP)
- یورو (EUR)

صحیح کرنسی منتخب کرنے سے صارفین کو قیمتیں واضح نظر آتی ہیں۔

ٹیکس اور شپنگ کی ترتیبات

ہر آن لائن کاروبار میں ٹیکس اور شپنگ کی درست ترتیب ضروری ہوتی ہے۔

شاپیفائی میں آپ:

- مختلف ممالک کے ٹیکس مقرر کر سکتے ہیں۔
- شپنگ ریٹ طے کر سکتے ہیں۔
- مفت شپنگ فراہم کر سکتے ہیں۔
- وزن یا قیمت کے مطابق شپنگ چارج مقرر کر سکتے ہیں۔

اگر آپ صرف پاکستان میں فروخت کرتے ہیں تو مقامی شپنگ کمپنیوں کے مطابق اپنی ترتیبات مکمل کریں۔

ادائیگی کا نظام (Payment Gateway) قائم کرنا

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

ادائیگی وصول کرنے کے لیے Payment Gateway استعمال کیا جاتا ہے۔

شاپیفائی میں ادائیگی کے مختلف طریقے

شاپیفائی دنیا بھر میں مختلف ادائیگی کے نظاموں (Payment Gateways) کو سپورٹ کرتا ہے، تاکہ گاہک محفوظ اور آسان طریقے سے آن لائن ادائیگی کر سکیں۔ کاروبار کے ملک اور دستیاب سہولیات کے مطابق مناسب Payment Gateway منتخب کیا جا سکتا ہے۔

Shopify Payments

یہ شاپیفائی کا اپنا ادائیگی کا نظام ہے، جس کے ذریعے کریڈٹ اور ڈیبٹ کارڈ کی ادائیگیاں براہِ راست وصول کی جا سکتی ہیں۔ اگر یہ سہولت آپ کے ملک میں دستیاب ہو تو اضافی Payment Gateway استعمال کرنے کی ضرورت نہیں رہتی۔

PayPal

PayPal دنیا کے مقبول ترین آن لائن ادائیگی کے نظاموں میں سے ایک ہے۔ اس کے ذریعے صارفین اپنے PayPal اکاؤنٹ یا کریڈٹ/ڈیبٹ کارڈ سے محفوظ طریقے سے ادائیگی کر سکتے ہیں۔ بین الاقوامی کاروبار کے لیے یہ ایک قابلِ اعتماد آپشن سمجھا جاتا ہے۔

Stripe

Stripe ایک جدید Payment Gateway ہے، جو مختلف قسم کے کریڈٹ اور ڈیبٹ کارڈز کے ذریعے آن لائن ادائیگیاں وصول کرنے کی سہولت فراہم کرتا ہے۔ یہ تیز رفتار، محفوظ اور عالمی سطح پر وسیع پیمانے پر استعمال ہونے والا ادائیگی کا نظام ہے۔

2Checkout (Verifone)

2Checkout، جسے اب **Verifone** کے نام سے بھی جانا جاتا ہے، ایک بین الاقوامی ادائیگی کا نظام ہے۔ یہ متعدد ممالک، کرنسیوں اور ادائیگی کے طریقوں کو سپورٹ کرتا ہے، جس کی وجہ سے عالمی سطح پر مصنوعات فروخت کرنے والے کاروبار اس سے فائدہ اٹھا سکتے ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

دیگر مقامی یا بین الاقوامی ادائیگی کے نظام

شاپیفائی مختلف ممالک کے مطابق کئی دیگر Payment Gateways کو بھی سپورٹ کرتا ہے۔مثال کے طور پر بعض ممالک میں مقامی بینک،ڈیجیٹل والٹس یا علاقائی ادائیگی کے نظام استعمال کیے جاتے ہیں۔اپنے ملک اور کاروبار کی ضروریات کے مطابق ایسا Payment Gateway منتخب کریں جو محفوظ، قابل اعتماد اور آپ کے گاہکوں کے لیے آسان ہو۔

نوٹ:ہر Payment Gateway ہر ملک میں دستیاب نہیں ہوتا،اس لیے شاپیفائی اسٹور قائم کرنے سے پہلے اپنے ملک میں دستیاب ادائیگی کے طریقوں کی تصدیق ضرور کر لیں۔

پاکستان کے بہت سے فروخت کنندگان Payoneer یا دیگر دستیاب بینکنگ سہولیات کے ذریعے اپنی ادائیگیاں وصول کرتے ہیں،جو منتخب Payment Gateway پر منحصر ہوتی ہیں۔

ادائیگی کا نظام فعال کرنے کے بعد اس کی جانچ ضرور کریں تاکہ آرڈرز کے دوران کوئی مسئلہ پیش نہ آئے۔

اسٹور کی جانچ اور اشاعت

تمام ترتیبات مکمل کرنے کے بعد اپنے اسٹور کا مکمل جائزہ لیں۔

جانچ کرتے وقت درج ذیل چیزیں ضرور دیکھیں:

- تمام صفحات درست کھل رہے ہیں۔
- مصنوعات صحیح نظر آ رہی ہیں۔
- تصاویر واضح ہیں۔
- قیمتیں درست ہیں۔
- ادائیگی کا نظام کام کر رہا ہے۔
- شپنگ کی معلومات درست ہیں۔
- موبائل فون پر اسٹور صحیح نظر آ رہا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

تمام چیزیں درست ہونے کے بعد پاس ورڈ پروٹیکشن ہٹا کر اپنے اسٹور کو عوام کے لیے شائع (Publish) کر دیں۔

باب دوم کا خلاصہ

اس باب میں ہم نے شاپیفائی پر اکاؤنٹ بنانے، مفت آزمائشی مدت شروع کرنے، مناسب اسٹور کا نام منتخب کرنے، ڈومین خریدنے اور منسلک کرنے، بنیادی ترتیبات مکمل کرنے، زبان اور کرنسی مقرر کرنے، ٹیکس اور شپنگ کی سیٹنگز کرنے، ادائیگی کا نظام قائم کرنے اور آخر میں اسٹور کی جانچ کر کے اسے شائع کرنے کا مکمل طریقہ سیکھا۔ یہ تمام مراحل ایک کامیاب شاپیفائی اسٹور کی مضبوط بنیاد فراہم کرتے ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

باب 3: مصنوعات شامل کرنا اور منظم کرنا

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788



پروڈکٹ کی تفصیل تیار کرنا

پروڈکٹ ڈسکرپشن میں مصنوعات کی خصوصیات، فوائد، استعمال اور اہم معلومات آسان زبان میں بیان کریں۔ ایسی تحریر لکھیں جو گاہک کے ممکنہ سوالات کے جواب بھی فراہم کرے۔ اگر مناسب ہو تو سائز، رنگ، مواد، وزن اور استعمال کا طریقہ بھی شامل کریں تاکہ خریداری کا فیصلہ آسان ہو جائے۔

معیاری تصاویر شامل کرنا

پروڈکٹ کی تصاویر فروخت میں اہم کردار ادا کرتی ہیں۔ ہمیشہ صاف، ہائی کوالٹی اور مختلف زاویوں سے لی گئی تصاویر استعمال کریں۔ اگر ممکن ہو تو سفید یا سادہ پس منظر والی تصاویر شامل کریں تاکہ پروڈکٹ واضح نظر آئے۔ ایک پروڈکٹ کی ایک سے زیادہ تصاویر گاہک کا اعتماد بڑھاتی ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788



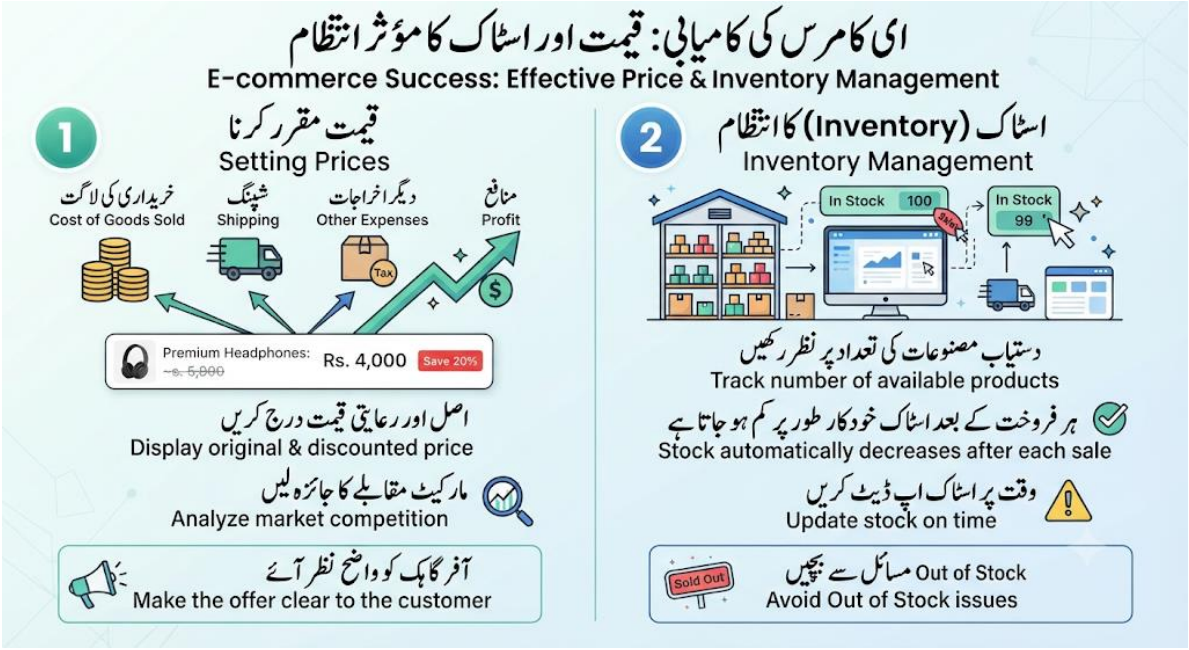
قیمت مقرر کرنا

قیمت مقرر کرتے وقت خریداری کی لاگت، شپنگ، دیگر اخراجات اور منافع کو مد نظر رکھیں۔ اگر کسی پروڈکٹ پر رعایت دینا چاہتے ہیں تو اصل قیمت اور رعایتی قیمت دونوں درج کریں تاکہ گاہک کو آفر واضح نظر آئے۔ مارکیٹ میں موجود مقابلے کا جائزہ لینا بھی مفید رہتا ہے۔

اسٹاک (Inventory) کا انتظام

Inventory کے ذریعے آپ اپنی دستیاب مصنوعات کی تعداد پر نظر رکھ سکتے ہیں۔ ہر فروخت کے بعد اسٹاک خودکار طور پر کم ہو جاتا ہے، جس سے معلوم رہتا ہے کہ کون سی پروڈکٹ کتنی مقدار میں موجود ہے۔ وقت پر اسٹاک اپ ڈیٹ کرنے سے Out of Stock مسائل سے بچا جا سکتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788



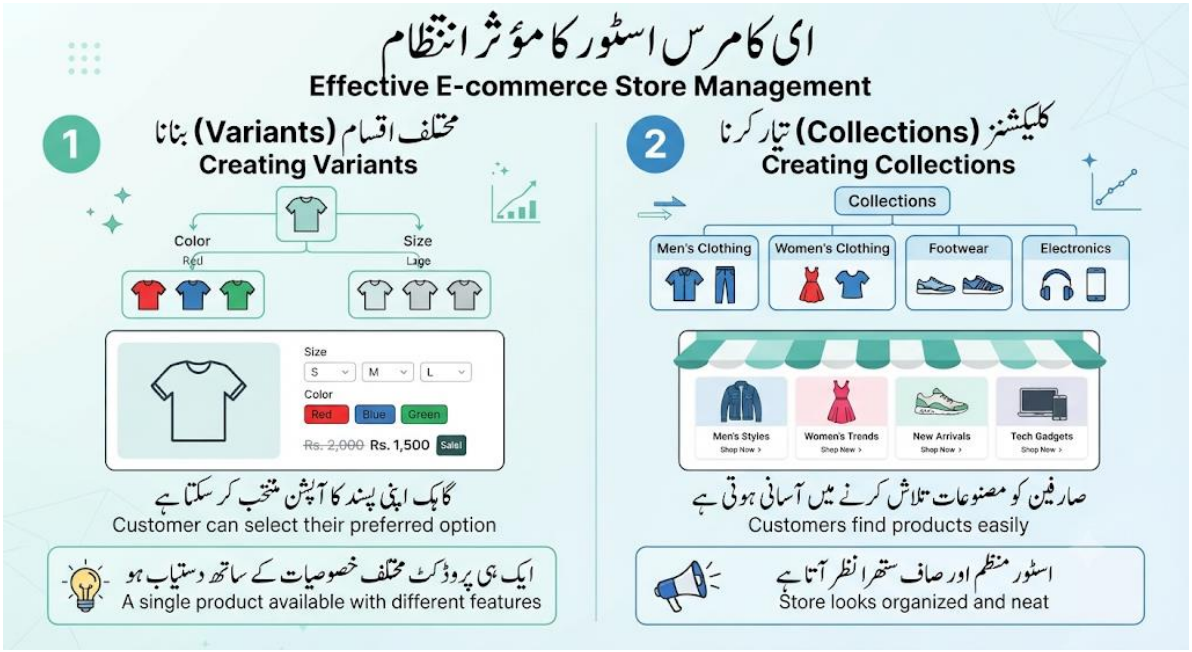
مختلف اقسام (Variants) بنانا

اگر ایک ہی پروڈکٹ مختلف سائز، رنگ یا دیگر خصوصیات میں دستیاب ہو تو Variants استعمال کیے جاتے ہیں۔مثال کے طور پر ایک شرٹ کو Small ، Medium اور Large یا مختلف رنگوں میں الگ الگ آپشنز کے ساتھ شامل کیا جاسکتا ہے۔اس سے گاہک اپنی پسند کا آپشن آسانی سے منتخب کر سکتا ہے۔

کلیکشنز (Collections) تیار کرنا

Collections ایک جیسی مصنوعات کو ایک جگہ منظم کرنے کا بہترین طریقہ ہے۔مثال کے طور پر مردانہ لباس، خواتین کا لباس، جوتے یا الیکٹرانکس کے لیے الگ الگ Collections بنائے جا سکتے ہیں۔اس سے صارفین کو مطلوبہ مصنوعات تلاش کرنے میں آسانی ہوتی ہے اور اسٹور زیادہ منظم نظر آتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788



ڈیجیٹل مصنوعات فروخت کرنا

شاپیفائی صرف فزیکل مصنوعات ہی نہیں بلکہ ڈیجیٹل مصنوعات فروخت کرنے کی سہولت بھی فراہم کرتا ہے۔ آپ سافٹ ویئر، ٹیمپلیٹس، تصاویر، میوزک یا دیگر ڈیجیٹل فائلیں فروخت کر سکتے ہیں۔ خریداری مکمل ہونے کے بعد گاہک کو خودکار طور پر ڈاؤن لوڈ لنک فراہم کیا جا سکتا ہے، جس سے فروخت کا عمل تیز اور آسان ہو جاتا ہے۔

باب سوم کا خلاصہ

اس باب میں ہم نے شاپیفائی میں نئی مصنوعات شامل کرنے، مؤثر پروڈکٹ عنوان اور تفصیل لکھنے، معیاری تصاویر اپ لوڈ کرنے، مناسب قیمت مقرر کرنے، اسٹاک کا انتظام کرنے، مختلف Variants اور Collections بنانے اور ڈیجیٹل مصنوعات فروخت کرنے کے بنیادی طریقے سیکھے۔ اگر مصنوعات کی معلومات مکمل، درست اور منظم ہوں تو گاہک کا اعتماد بڑھتا ہے، خریداری کا تجربہ بہتر ہوتا ہے اور فروخت میں اضافہ ہونے کے امکانات بھی زیادہ ہو جاتے ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

باب 4: اسٹور کا ڈیزائن اور خوبصورتی

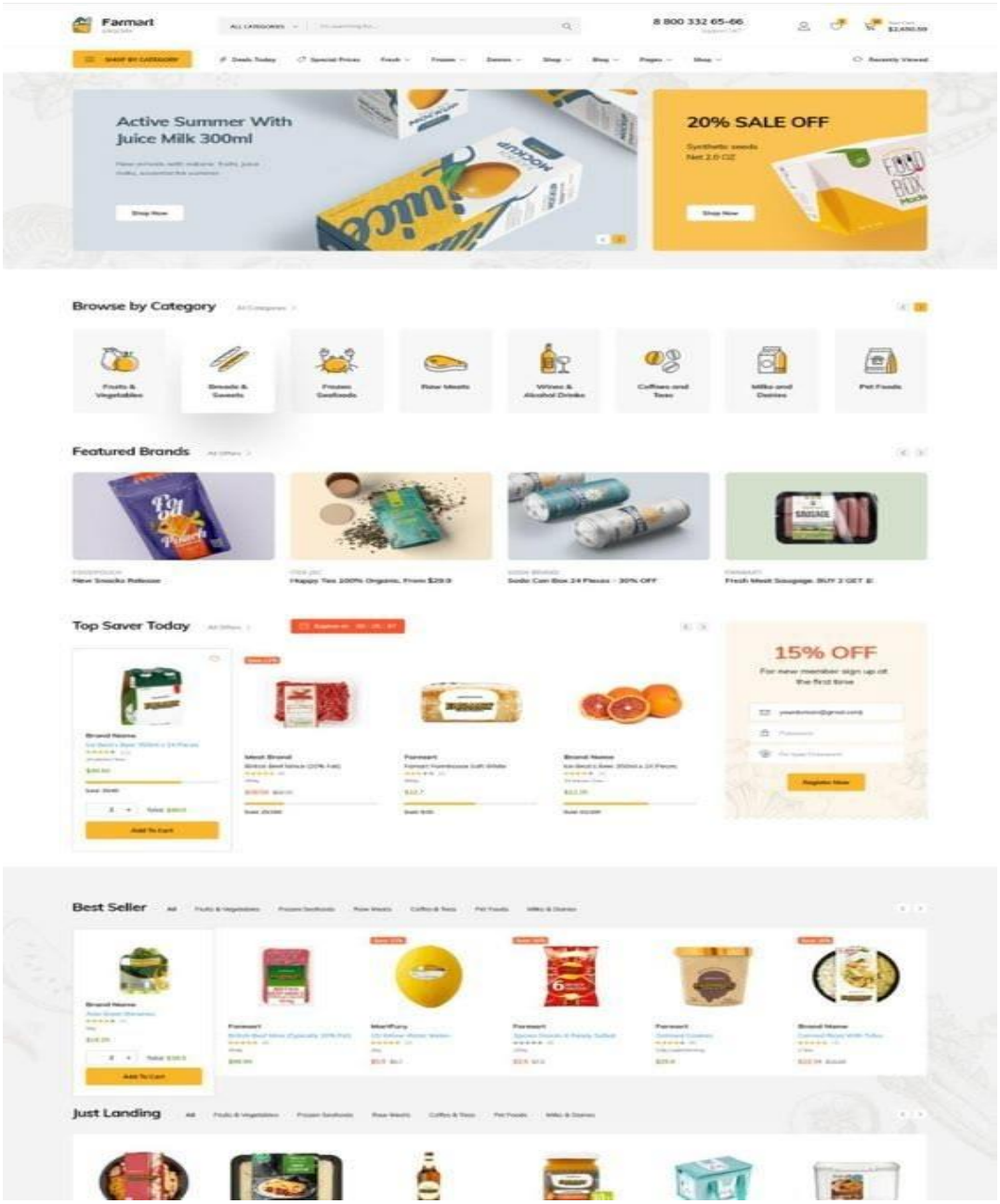
بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

تھیم کیا ہے؟

تھیم (Theme) شاپیفائی اسٹور کا ظاہری ڈیزائن اور لے آؤٹ ہوتا ہے۔ یہی آپ کے اسٹور کی شکل، رنگ، فونٹس، صفحات کی ترتیب اور مجموعی انداز کو متعین کرتا ہے۔ ایک اچھی تھیم نہ صرف اسٹور کو خوبصورت بناتی ہے بلکہ گاہکوں کے لیے خریداری کا عمل بھی آسان بناتی ہے۔ ہمیشہ ایسی تھیم منتخب کریں جو تیز رفتار، موبائل فرینڈلی اور استعمال میں آسان ہو۔

تصویر ملاحظہ کیجئیے

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788



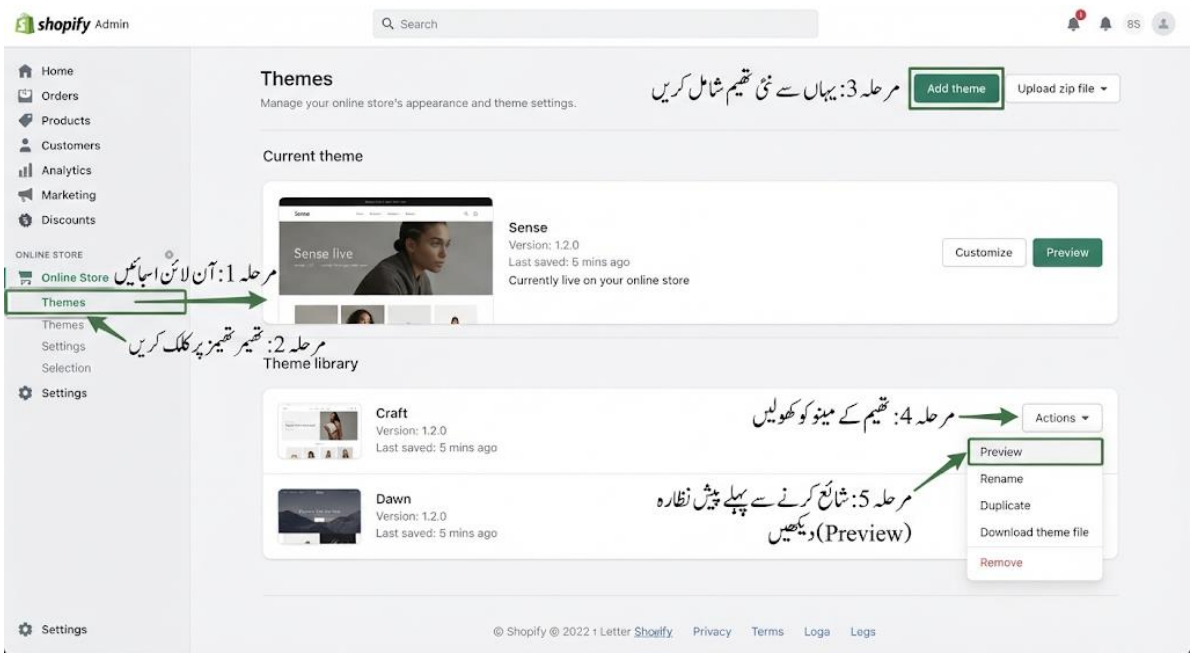
مفت اور پریمیم تھیمز

شاپیفائی اپنے صارفین کو مفت (Free) اور پریمیم (Premium) دونوں قسم کی تھیمز فراہم کرتا ہے۔ مفت تھیمز نئے کاروبار کے لیے بہترین انتخاب ہیں، جبکہ پریمیم تھیمز میں زیادہ فیچرز، جدید ڈیزائن اور حسبِ ضرورت تبدیلیوں کی سہولت موجود ہوتی ہے۔ اپنے بجٹ اور کاروباری ضروریات کے مطابق مناسب تھیم منتخب کریں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

تھیم انسٹال اور تبدیل کرنا

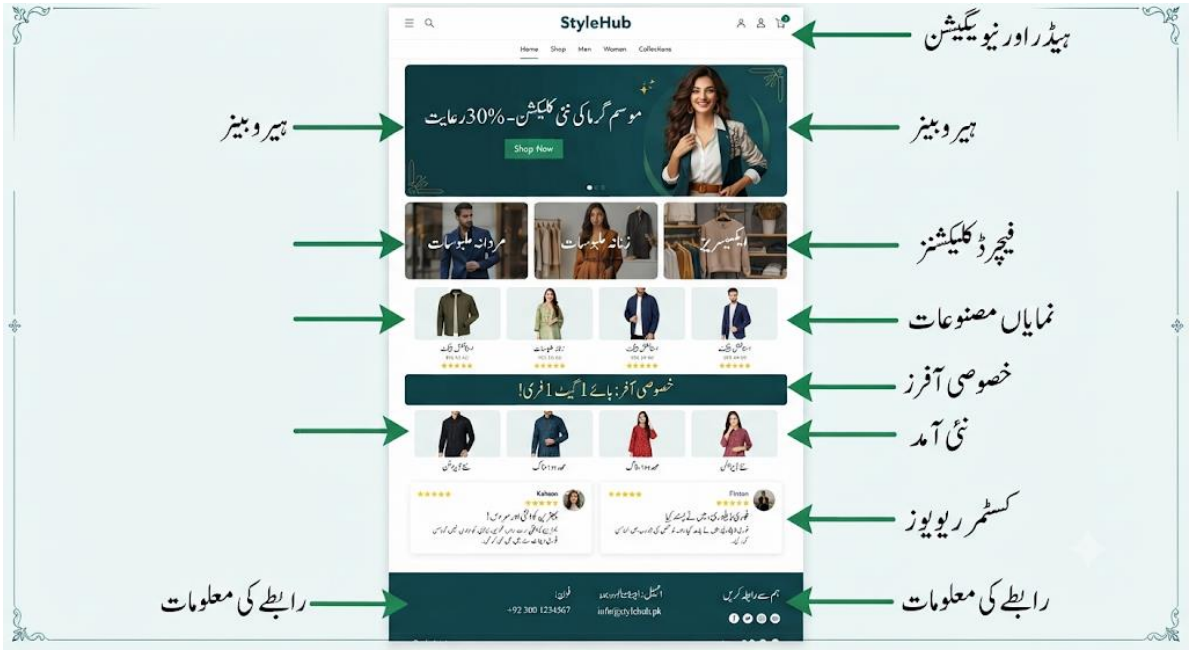
تھیم تبدیل کرنے کے لیے Online Store > Themes میں جائیں۔ یہاں آپ نئی تھیم شامل، انسٹال یا موجودہ تھیم کو تبدیل کر سکتے ہیں۔ نئی تھیم شائع (Publish) کرنے سے پہلے اس کا Preview ضرور دیکھیں تاکہ یقین ہو جائے کہ تمام صفحات اور مصنوعات درست طریقے سے نظر آ رہی ہیں۔



ہوم پیج ڈیزائن کرنا

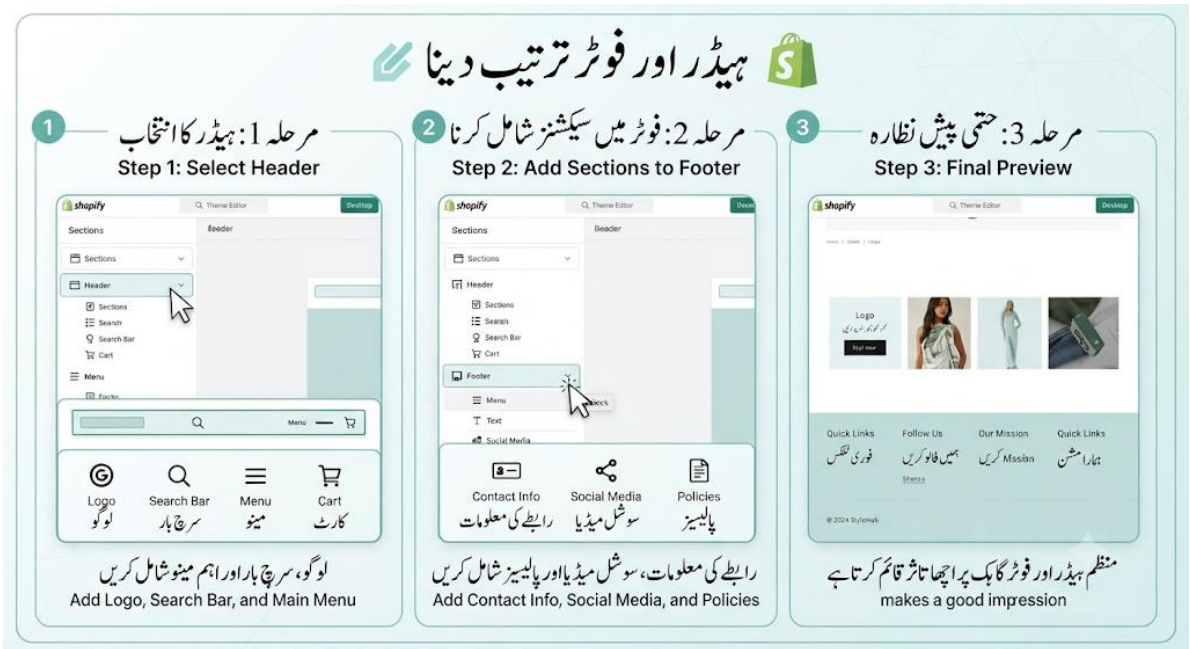
ہوم پیج آپ کے اسٹور کا سب سے اہم صفحہ ہوتا ہے کیونکہ زیادہ تر صارفین سب سے پہلے یہی صفحہ دیکھتے ہیں۔ ہوم پیج پر بینر، نمایاں مصنوعات، خصوصی آفرز، نئی آمد (New Arrivals)، کسٹمر ریویوز اور رابطے کی معلومات مناسب ترتیب سے شامل کریں۔ صاف اور منظم ہوم پیج گاہک پر اچھا تاثر قائم کرتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788



ہیڈر اور فوٹر ترتیب دینا

ہیڈر (Header) میں عام طور پر لوگو، سرچ بار، مینو، کارٹ اور لاگ اِن کے آپشن شامل کیے جاتے ہیں، جبکہ فوٹر (Footer) میں رابطے کی معلومات، سوشل میڈیا لنکس، پالیسیز، کاپی رائٹ اور اہم صفحات کے لنکس شامل کیے جاتے ہیں۔ایک منظم ہیڈر اور فوٹر صارفین کے لیے نیویگیشن کو آسان بناتا ہے۔



بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

اہم صفحات تیار کرنا

ہر شاپیفائی اسٹور میں چند بنیادی صفحات لازمی ہونے چاہئیں، جیسے About Us ، Contact Us، Privacy Policy، Terms & Conditions اور Refund Policy ۔ یہ صفحات نہ صرف گاہکوں کو ضروری معلومات فراہم کرتے ہیں بلکہ آپ کے کاروبار کو زیادہ قابل اعتماد بھی بناتے ہیں۔

رابطہ کریں (Contact Us) صفحہ

Contact Us صفحہ گاہکوں کو آپ سے رابطہ کرنے کا آسان ذریعہ فراہم کرتا ہے۔ اس صفحے پر رابطہ فارم، ای میل ایڈریس، فون نمبر، واٹس ایپ نمبر، کاروباری پتہ اور سوشل میڈیا لنکس شامل کیے جا سکتے ہیں۔ جلد جواب دینے سے گاہکوں کا اعتماد بڑھتا ہے۔

ہمارے بارے میں (About Us) صفحہ

About Us صفحے پر اپنے کاروبار، مقصد، تجربے اور خدمات کے بارے میں مختصر اور واضح تعارف لکھیں۔ اگر مناسب ہو تو اپنے برانڈ کی کہانی اور مشن بھی بیان کریں۔ ایک مؤثر About Us صفحہ صارفین کے ساتھ اعتماد اور تعلق قائم کرنے میں مدد دیتا ہے۔

پرائیویسی، شرائط وضوابط اور ریفنڈ پالیسی

ہر آن لائن اسٹور میں Privacy Policy ، Terms & Conditions اور Refund Policy کا موجود ہونا ضروری ہے۔ ان صفحات میں صارفین کے ڈیٹا کی حفاظت، خریداری کے قوانین، واپسی کی شرائط اور رقم واپس کرنے کے طریقہ کار کو واضح انداز میں بیان کریں۔ واضح پالیسیاں کاروبار کو قانونی طور پر مضبوط بناتی ہیں اور گاہکوں کا اعتماد بھی بڑھاتی ہیں۔

باب چہارم کا خلاصہ

اس باب میں ہم نے شاپیفائی تھیمز، مفت اور پریمیم ڈیزائنز، تھیم انسٹال کرنے، ہوم پیج، ہیڈر، فوٹر، مینو اور اہم صفحات بنانے کے طریقے سیکھے۔ اس کے علاوہ Contact Us ، About Us، Privacy Policy،

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

Terms & Conditionsاور Refund Policy کی اہمیت کو بھی سمجھا۔ایک خوبصورت، منظم اور پیشہ ورانہ ڈیزائن والا اسٹور گاہکوں پر اچھا تاثر قائم کرتا ہے،ان کا اعتماد بڑھاتا ہے اور فروخت میں اضافے کا باعث بنتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔ موبائل نمبر:03285740788

باب 5: شلپیفائی ایپس اور خودکار نظام

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

شاپیفائی ایپس کا تعارف

شاپیفائی ایپس ایسے اضافی ٹولز ہیں جو آپ کے اسٹور میں نئے فیچرز شامل کرتے ہیں۔ ان ایپس کی مدد سے آپ مارکیٹنگ، آرڈر مینجمنٹ، کسٹمر سپورٹ، ای میل مارکیٹنگ، SEO، ڈراپ شپنگ اور دیگر بہت سے کام آسانی سے انجام دے سکتے ہیں۔ شاپیفائی ایپ اسٹور میں ہزاروں مفت اور پریمیم ایپس دستیاب ہیں جنہیں ضرورت کے مطابق انسٹال کیا جا سکتا ہے۔



ضروری ایپس (Essential Apps)

ہر شاپیفائی (Shopify) اسٹور (Store) کے لیے چند بنیادی ایپس (Apps) انتہائی مفید ثابت ہوتی ہیں، جیسے SEO بہتر بنانے والی ایپس (SEO Apps)، بیک اپ ایپس (Backup Apps)، ای میل مارکیٹنگ ایپس (Email Marketing Apps)، کسٹمر ریویو ایپس (Customer Review Apps) اور لائیو چیٹ ایپس (Live Chat Apps)۔ تاہم، صرف وہی ایپس (Apps) انسٹال کریں جن کی واقعی ضرورت ہو، کیونکہ غیر ضروری ایپس (Apps) اسٹور (Store) کی رفتار کو متاثر کر سکتی ہیں۔

کسٹمر ریویو ایپس (Customer Review Apps)

گاہکوں کے ریویوز (Reviews) نئے صارفین کا اعتماد بڑھاتے ہیں۔ کسٹمر ریویو ایپس (Customer Review Apps) کی مدد سے خریدار مصنوعات کے بارے میں اپنی رائے، تصاویر (Images) اور ریٹنگ

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

(Rating)دے سکتے ہیں۔ مثبت ریویوز (Positive Reviews)فروخت میں اضافہ کرتے ہیں اور اسٹور (Store)کی ساکھ کو مضبوط بناتے ہیں۔

ای میل مارکیٹنگ ایپس(Email Marketing Apps)

ای میل مارکیٹنگ ایپس (Email Marketing Apps)کے ذریعے آپ نئے گاہکوں کو خوش آمدیدی ای میل(Welcome Email)، خصوصی آفرز(Special Offers)، نئی مصنوعات کی معلومات اور آرڈر اپ ڈیٹس (Order Updates)بھیج سکتے ہیں۔اس سے گاہکوں کے ساتھ مسلسل رابطہ برقرار رہتا ہے اور دوبارہ خریداری کے امکانات بڑھ جاتے ہیں۔

واٹس ایپ انضمام(WhatsApp Integration)

واٹس ایپ انضمام (WhatsApp Integration)کے ذریعے گاہک براہِ راست آپ سے رابطہ کر سکتے ہیں۔اسٹور (Store)میں واٹس ایپ بٹن (WhatsApp Button)شامل کرنے سے صارفین سوالات پوچھ سکتے ہیں، مصنوعات کی معلومات حاصل کر سکتے ہیں اور آرڈر (Order)سے متعلق رہنمائی حاصل کر سکتے ہیں۔اس سے کسٹمر سروس (Customer Service)مزید تیز اور آسان ہو جاتی ہے۔

لائیو چیٹ شامل کرنا(Live Chat)

لائیو چیٹ (Live Chat)کی سہولت گاہکوں کو فوری مدد فراہم کرتی ہے۔اگر کسی صارف کو خریداری کے دوران کوئی مسئلہ پیش آئے تو وہ فوراً چیٹ (Chat)کے ذریعے رابطہ کر سکتا ہے۔بروقت جواب دینے سے گاہک کا اعتماد بڑھتا ہے اور خریداری مکمل ہونے کے امکانات زیادہ ہو جاتے ہیں۔

مصنوعی ذہانت کی ایپس(AI Apps)

AIایپس (AI Apps)شاپیفائی (Shopify)کاروبار کو زیادہ مؤثر بنانے میں اہم کردار ادا کرتی ہیں۔ان کی مدد سے پروڈکٹ ڈسکرپشن (Product Description)، اشتہارات (Ads)، ای میلز (Emails)، SEOمواد (SEO Content)، چیٹ بوٹس (Chatbots)اور کسٹمر سپورٹ (Customer Support)کے جوابات تیار کیے جا سکتے ہیں۔ AIوقت کی بچت کرتا ہے اور کاروباری کاموں کو زیادہ تیزی سے مکمل کرنے میں مدد دیتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

خودکار نظام(Automation)

آٹومیشن (Automation)کا مطلب ایسے کاموں کو خودکار بنانا ہے جو بار بار انجام دیے جاتے ہیں۔ مثال کے طور پر آرڈر کی تصدیق(Order Confirmation)، شپنگ اپ ڈیٹس (Shipping Updates)، خوش آمدیدی ای میلز (Welcome Emails)، ابینڈنڈ کارٹ ریمائنڈرز (Abandoned Cart Reminders)اور اسٹاک الرٹس (Stock Alerts)خودکار طریقے سے بھیجے جا سکتے ہیں۔اس سے وقت کی بچت ہوتی ہے اور کاروبار زیادہ منظم انداز میں چلتا ہے۔

اسٹور کا بیک اپ لینا(Store Backup)

اگرچہ شاپیفائی (Shopify)ایک محفوظ پلیٹ فارم (Platform)ہے، پھر بھی وقتاً فوقتاً اسٹور (Store) کے اہم ڈیٹا (Data)کا بیک اپ (Backup)لینا ایک اچھی عادت ہے۔ مصنوعات (Products)، آرڈرز (Orders)، صارفین (Customers)اور دیگر ضروری معلومات کا بیک اپ (Backup)رکھنے سے کسی بھی غیر متوقع مسئلے کی صورت میں ڈیٹا (Data)دوبارہ بحال کیا جا سکتا ہے۔اس مقصد کے لیے مختلف بیک اپ ایپس (Backup Apps) بھی دستیاب ہیں۔

باب پنجم کا خلاصہ

اس باب میں ہم نے شاپیفائی ایپس (Shopify Apps)کی اہمیت، ضروری ایپس (Essential Apps)، کسٹمر ریویو(Customer Reviews)، ای میل مارکیٹنگ(Email Marketing)، واٹس ایپ انضمام (WhatsApp Integration)، لائیو چیٹ (Live Chat)، مصنوعی ذہانت (Artificial Intelligence - AI)، خودکار نظام (Automation)اور اسٹور بیک اپ (Store Backup)کے بارے میں بنیادی معلومات حاصل کیں۔ مناسب ایپس (Apps)اور آٹومیشن (Automation)کے درست استعمال سے کاروباری کام آسان، منظم اور تیز ہو جاتے ہیں، جبکہ گاہکوں کو بھی بہتر خدمات (Services)فراہم کی جا سکتی ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

باب6: آرڈرز، ادائیگیاں اور ترسیل

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

آرڈر وصول کرنا

جب کوئی گاہک آپ کے شاپیفائی اسٹور سے خریداری مکمل کرتا ہے تو آرڈر خودکار طور پر **Orders** سیکشن میں ظاہر ہو جاتا ہے۔ یہاں آپ گاہک کا نام، خریدی گئی مصنوعات، ادائیگی کی حیثیت، ترسیل کا پتہ اور دیگر ضروری معلومات دیکھ سکتے ہیں۔ ہر نئے آرڈر کا بروقت جائزہ لینا اور اس پر جلد کارروائی کرنا ایک کامیاب کاروبار کی علامت ہے۔

آرڈر مکمل کرنا

آرڈر موصول ہونے کے بعد سب سے پہلے مصنوعات کی دستیابی کی تصدیق کریں، پھر انہیں احتیاط سے پیک کریں اور منتخب کوریئر سروس کے ذریعے روانہ کریں۔ آرڈر بھیجنے کے بعد شاپیفائی میں اس کا اسٹیٹس **Fulfilled** کر دیں تاکہ گاہک کو معلوم ہو جائے کہ اس کی خریداری روانہ کر دی گئی ہے۔

ادائیگی کے مختلف طریقے

شاپیفائی مختلف ادائیگی کے طریقوں کی سہولت فراہم کرتا ہے۔ کاروبار کی نوعیت اور ملک کے مطابق کریڈٹ یا ڈیبٹ کارڈ، بینک ٹرانسفر، ڈیجیٹل والٹس اور دیگر دستیاب Payment Gateways استعمال کیے جا سکتے ہیں۔ مناسب ادائیگی کا نظام منتخب کرنے سے گاہک آسانی سے خریداری مکمل کر سکتے ہیں۔

کیش آن ڈلیوری (COD)

کیش آن ڈلیوری (Cash on Delivery) ایک مقبول ادائیگی کا طریقہ ہے، خاص طور پر ان ممالک میں جہاں صارفین آن لائن ادائیگی کے بجائے سامان وصول کرتے وقت رقم ادا کرنا پسند کرتے ہیں۔ اگر آپ COD کی سہولت فراہم کرتے ہیں تو اس کی شرائط، اضافی چارجز اور دستیاب علاقوں کی معلومات واضح طور پر درج کریں۔

شپنگ کی ترتیبات

شپنگ کی درست ترتیبات گاہک کے خریداری کے تجربے کو بہتر بناتی ہیں۔ شاپیفائی میں مختلف علاقوں کے لیے شپنگ ریٹس، ترسیل کے اوقات، شپنگ زونز اور کوریئر سروسز مقرر کی جا سکتی ہیں۔ اگر کسی مخصوص رقم سے زیادہ خریداری پر مفت شپنگ دینا چاہتے ہیں تو اس کی ترتیب بھی آسانی سے کی جا سکتی ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کارروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

ٹریکنگ نمبر فراہم کرنا

آرڈر روانہ کرنے کے بعد گاہک کو ٹریکنگ نمبر ضرور فراہم کریں تاکہ وہ اپنے پارسل کی موجودہ صورتحال معلوم کر سکے۔ شاپیفائی کے ذریعے یہ معلومات خودکار طور پر بھی بھیجی جا سکتی ہیں، جس سے گاہک کا اعتماد بڑھتا ہے اور غیر ضروری سوالات میں کمی آتی ہے۔



رقم واپس کرنا(Refund)

اگر کوئی گاہک کسی وجہ سے اپنی رقم واپس چاہتا ہے تو شاپیفائی میں Refund کی سہولت موجود ہے۔ رقم واپس کرنے سے پہلے آرڈر، ادائیگی اور واپسی کی درخواست کا جائزہ لیں۔ اگر درخواست آپ کی ریفنڈ پالیسی کے مطابق ہو تو مقررہ طریقہ کار کے تحت رقم واپس کر دیں۔

واپسی (Returns) کا نظام

بعض اوقات گاہک مصنوعات واپس کرنا چاہتے ہیں، اس لیے واضح Returns Policy ہونا ضروری ہے۔ اس پالیسی میں واپسی کی مدت، مصنوعات کی حالت، واپسی کا طریقہ اور دیگر شرائط واضح انداز میں بیان کریں۔ ایک منظم واپسی کا نظام گاہکوں کا اعتماد بڑھاتا ہے اور کاروبار کی ساکھ بہتر بناتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

گاہک کو خودکار اطلاعات بھیجنا

شاپیفائی خودکار اطلاعات (Notifications) بھیجنے کی سہولت فراہم کرتا ہے۔ آرڈر کی تصدیق، ادائیگی کی کامیابی، شپنگ اپ ڈیٹس، ٹریکنگ نمبر، آرڈر کی تکمیل اور دیگر اہم معلومات ای میل یا دیگر ذرائع سے خودکار طور پر گاہک تک پہنچائی جاسکتی ہیں۔ اس سے صارفین ہر مرحلے سے باخبر رہتے ہیں اور بہتر خریداری کا تجربہ حاصل کرتے ہیں۔

باب ششم کا خلاصہ

اس باب میں ہم نے آرڈر وصول کرنے، آرڈر مکمل کرنے، مختلف ادائیگی کے طریقوں، کیش آن ڈلیوری (COD)، شپنگ کی ترتیبات، ٹریکنگ نمبر فراہم کرنے، ریفنڈ، واپسی کے نظام اور گاہکوں کو خودکار اطلاعات بھیجنے کے طریقے سیکھے۔ اگر یہ تمام مراحل منظم انداز میں انجام دیے جائیں تو گاہکوں کا اعتماد بڑھتا ہے، خریداری کا تجربہ بہتر ہوتا ہے اور کاروبار کی ساکھ مضبوط ہوتی ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کردی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

باب 7: ڈراپ شپنگ کے ذریعے کاروبار

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

ڈراپ شپنگ کیا ہے؟

ڈراپ شپنگ (Dropshipping) ای کامرس کا ایک ایسا کاروباری ماڈل ہے جس میں آپ کو مصنوعات پہلے سے خرید کر اپنے پاس رکھنے کی ضرورت نہیں ہوتی۔ جب کوئی گاہک آپ کے آن لائن اسٹور سے آرڈر دیتا ہے تو آپ وہ آرڈر سپلائر کو بھیج دیتے ہیں، اور سپلائر براہِ راست پروڈکٹ گاہک کے پتے پر بھیج دیتا ہے۔

اس طریقے میں آپ کا بنیادی کام اسٹور چلانا، مصنوعات کی تشہیر کرنا اور گاہکوں کی خدمت فراہم کرنا ہوتا ہے، جبکہ اسٹاک رکھنے، پیکنگ اور شپنگ کی ذمہ داری سپلائر کی ہوتی ہے۔

یہ ماڈل کم سرمایہ رکھنے والے افراد کے لیے کاروبار شروع کرنے کا ایک آسان ذریعہ سمجھا جاتا ہے۔

ڈراپ شپنگ کا کاروباری ماڈل

ڈراپ شپنگ میں عام طور پر درج ذیل مراحل شامل ہوتے ہیں:

- شاپیفائی پر آن لائن اسٹور بنائیں۔
- کسی قابلِ اعتماد سپلائر کا انتخاب کریں۔
- مصنوعات کو اپنے اسٹور میں شامل کریں۔
- مصنوعات کی قیمت مقرر کریں۔
- مارکیٹنگ کے ذریعے گاہک حاصل کریں۔
- آرڈر موصول ہونے پر سپلائر کو آرڈر بھیجیں۔
- سپلائر پروڈکٹ گاہک تک پہنچا دے گا۔
- آپ خریداری اور فروخت کی قیمت کے فرق سے منافع حاصل کریں گے۔

مثال کے طور پر اگر کسی پروڈکٹ کی سپلائر قیمت 15 ڈالر ہے اور آپ اسے اپنے اسٹور پر 30 ڈالر میں فروخت کرتے ہیں تو دیگر اخراجات نکالنے کے بعد باقی رقم آپ کا منافع ہو گی۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

علی ایکسپریس سے مصنوعات حاصل کرنا

علی ایکسپریس (AliExpress) دنیا کے بڑے آن لائن مارکیٹ پلیسز میں شمار ہوتا ہے، جہاں لاکھوں مصنوعات مختلف سپلائرز کے ذریعے فروخت کی جاتی ہیں۔

ڈراپ شپنگ میں بہت سے کاروباری افراد علی ایکسپریس سے مصنوعات منتخب کر کے انہیں اپنے شاپیفائی اسٹور میں فروخت کرتے ہیں۔

مصنوعات منتخب کرتے وقت درج ذیل باتوں پر توجہ دیں:

سپلائر کی اچھی ریٹنگ (High Supplier Rating)

ہمیشہ ایسے سپلائر کا انتخاب کریں جس کی ریٹنگ زیادہ ہو، کیونکہ یہ اس کے اچھے معیار اور قابل اعتماد سروس کی نشاندہی کرتی ہے۔

زیادہ مثبت ریویوز (Positive Reviews)

جس پروڈکٹ پر مثبت ریویوز زیادہ ہوں، اس کے خریدے جانے کے امکانات بھی زیادہ ہوتے ہیں۔ ریویوز سے مصنوعات کے معیار کا اندازہ لگایا جا سکتا ہے۔

مناسب قیمت (Reasonable Price)

ایسی مصنوعات منتخب کریں جن کی قیمت مناسب ہو تاکہ اخراجات نکالنے کے بعد اچھا منافع حاصل کیا جا سکے۔

معیاری تصاویر (High-Quality Images)

صاف اور ہائی کوالٹی تصاویر گاہک کا اعتماد بڑھاتی ہیں اور خریداری کے امکانات میں اضافہ کرتی ہیں۔

تیز تر شپنگ (Fast Shipping)

ایسے سپلائر کو ترجیح دیں جو کم وقت میں مصنوعات گاہک تک پہنچا سکے، کیونکہ تیز تر سیل سے صارفین زیادہ مطمئن ہوتے ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

مسلسل دستیاب اسٹاک(Available Stock)

ایسی مصنوعات منتخب کریں جن کا اسٹاک ہمیشہ دستیاب ہو تاکہ آرڈرز منسوخ ہونے یا تاخیر کا سامنا نہ کرنا پڑے۔

قابلِ اعتماد سپلائر(Reliable Supplier)

ہمیشہ ایسے سپلائر کا انتخاب کریں جس کا ریکارڈ قابلِ اعتماد ہو، بروقت آرڈرز بھیجتا ہو اور معیاری مصنوعات فراہم کرتا ہو۔

ڈی ایسرز (DSers) کا استعمال

DSers شاپیفائی کے لیے ایک مشہور ڈراپ شپنگ ایپ ہے جو علی ایکسپریس کے ساتھ کام کرنے میں آسانی فراہم کرتی ہے۔

اس ایپ کی مدد سے آپ:

- مصنوعات درآمد (Import) کر سکتے ہیں۔
- قیمتیں خودکار طور پر اپ ڈیٹ کر سکتے ہیں۔
- ایک ساتھ متعدد آرڈرز بھیج سکتے ہیں۔
- سپلائر تبدیل کر سکتے ہیں۔
- منافع کے مطابق قیمتیں مقرر کر سکتے ہیں۔

DSers روزانہ ہونے والے بہت سے دستی کام خودکار بنا دیتا ہے، جس سے وقت کی بچت ہوتی ہے۔

سی جے ڈراپ شپنگ(CJ Dropshipping)

CJ Dropshipping ایک معروف ڈراپ شپنگ پلیٹ فارم ہے جو مصنوعات کی فراہمی، اسٹوریج، پیکنگ اور شپنگ جیسی خدمات فراہم کرتا ہے۔

اس پلیٹ فارم کی چند نمایاں خصوصیات درج ذیل ہیں:

- عالمی سطح پر شپنگ

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

- متعدد گودام (Warehouses)
- حسبِ ضرورت برانڈنگ
- بہتر شپنگ کے اختیارات
- مصنوعات کی سورسنگ کی سہولت
- شاپیفائی کے ساتھ آسان انضمام

بہت سے کاروباری افراد تیز تر ترسیل اور بہتر خدمات کی وجہ سے CJ Dropshipping کو ترجیح دیتے ہیں۔

منافع بخش مصنوعات تلاش کرنا

ڈراپ شپنگ میں کامیابی کا انحصار بڑی حد تک درست مصنوعات کے انتخاب پر ہوتا ہے۔

منافع بخش مصنوعات منتخب کرتے وقت درج ذیل باتیں مد نظر رکھیں:

- مارکیٹ میں طلب موجود ہو۔
- مقابلہ بہت زیادہ نہ ہو۔
- مناسب منافع حاصل ہو۔
- وزن کم ہو تاکہ شپنگ آسان رہے۔
- مسئلہ حل کرنے والی پروڈکٹ ہو۔
- سوشل میڈیا پر آسانی سے تشہیر کی جاسکے۔

مارکیٹ ریسرچ کیے بغیر مصنوعات منتخب کرنا اکثر نقصان کا باعث بنتا ہے۔

سپلائر کا انتخاب

سپلائر آپ کے کاروبار کا اہم حصہ ہوتا ہے کیونکہ مصنوعات کی کوالٹی اور بروقت ترسیل اسی پر منحصر ہوتی ہے۔

سپلائر منتخب کرتے وقت درج ذیل عوامل کا جائزہ لیں:

- مثبت ریٹنگ

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

- آرڈرز کی تعداد
- صارفین کے ریویوز
- شپنگ کا وقت
- مصنوعات کا معیار
- رابطے کا طریقہ
- بروقت جواب دینے کی صلاحیت

ایک ہی پروڈکٹ کے لیے متعدد سپلائرز کا موازنہ کرنا بہتر رہتا ہے۔

مصنوعات درآمد (Import) کرنا

سپلائر منتخب کرنے کے بعد مصنوعات کو شاپیفائی اسٹور میں درآمد کیا جاتا ہے۔

درآمد (Import) کے دوران درج ذیل معلومات شامل ہوتی ہیں:

پروڈکٹ کا عنوان(Product Title)

پروڈکٹ کا نام خودکار طور پر درآمد ہو جاتا ہے، جسے ضرورت کے مطابق تبدیل یا بہتر بھی کیا جا سکتا ہے۔

تفصیل(Description)

پروڈکٹ کی مکمل معلومات، خصوصیات اور استعمال کا طریقہ بھی ساتھ درآمد ہو جاتا ہے، جس میں اپنی ضرورت کے مطابق ترمیم کی جا سکتی ہے۔

تصاویر(Images)

پروڈکٹ کی تمام دستیاب تصاویر درآمد ہو جاتی ہیں تاکہ گاہک مصنوعات کو مختلف زاویوں سے دیکھ سکیں۔

قیمت(Price)

پروڈکٹ کی اصل قیمت بھی درآمد ہو جاتی ہے، جسے اپنے منافع کے مطابق کم یا زیادہ کیا جا سکتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

مختلف اقسام(Variants)

اگر پروڈکٹ مختلف سائز، رنگ یا دیگر آپشنز میں دستیاب ہو تو تمام Variants بھی درآمد ہو جاتے ہیں۔

اسٹاک کی معلومات(Inventory)

پروڈکٹ کے دستیاب اسٹاک کی معلومات بھی منتقل ہو جاتی ہیں، جس سے معلوم ہوتا ہے کہ سپلائر کے پاس کتنی مقدار موجود ہے۔

مصنوعات درآمد کرنے کے بعد عنوان، تفصیل اور تصاویر کو بہتر بنائیں تاکہ وہ زیادہ پیشہ ورانہ اور منفرد نظر آئیں۔

پہلی فروخت حاصل کرنے کی حکمت عملی

کسی بھی نئے اسٹور کی پہلی فروخت سب سے اہم مرحلہ ہوتی ہے۔

ابتدائی فروخت حاصل کرنے کے لیے درج ذیل حکمتِ عملیاں مفید ثابت ہو سکتی ہیں:

- ایک یا دو بہترین مصنوعات سے آغاز کریں۔
- پروفیشنل اسٹور ڈیزائن تیار کریں۔
- معیاری پروڈکٹ تصاویر استعمال کریں۔
- مؤثر پروڈکٹ ڈسکرپشن لکھیں۔
- فیس بک، انسٹاگرام اور ٹک ٹاک پر اشتہارات چلائیں۔
- ابتدائی رعایت یا مفت شپنگ کی پیشکش کریں۔
- گاہکوں کے سوالات کا فوری جواب دیں۔
- ریویوز اور کسٹمر فیڈبیک حاصل کریں۔
- روزانہ نتائج کا تجزیہ کر کے اپنی حکمتِ عملی بہتر بنائیں۔

پہلی فروخت کے بعد گاہکوں کا اعتماد بڑھتا ہے، جس سے آئندہ فروخت کے امکانات بھی زیادہ ہو جاتے ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

باب ہفتم کا خلاصہ

اس باب میں ہم نے ڈراپ شپنگ کے تصور، اس کے کاروباری ماڈل، علی ایکسپریس سے مصنوعات حاصل کرنے، DSersاور CJ Dropshipping کے استعمال، منافع بخش مصنوعات تلاش کرنے، قابلِ اعتماد سپلائر منتخب کرنے، مصنوعات کو شاپیفائی میں درآمد کرنے اور پہلی فروخت حاصل کرنے کی مؤثر حکمتِ عملی کا مطالعہ کیا۔ درست مصنوعات، معیاری سپلائر اور مؤثر مارکیٹنگ کے ذریعے ڈراپ شپنگ کو ایک کامیاب آن لائن کاروبار میں تبدیل کیا جا سکتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

باب 8: مارکیٹنگ اور فروخت بڑھانے کے طریقے

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

فیس بک مارکیٹنگ

فیس بک دنیا کے سب سے بڑے سوشل میڈیا پلیٹ فارمز میں شمار ہوتا ہے اور شاپیفائی اسٹور کی تشہیر کے لیے ایک مؤثر ذریعہ ہے۔ فیس بک کے ذریعے آپ لاکھوں ممکنہ گاہکوں تک اپنی مصنوعات پہنچا سکتے ہیں۔

فیس بک مارکیٹنگ کے لیے درج ذیل طریقے اختیار کیے جا سکتے ہیں:

- کاروباری فیس بک پیج بنائیں۔
- مصنوعات کی معیاری تصاویر اور ویڈیوز شیئر کریں۔
- باقاعدگی سے مفید پوسٹس شائع کریں۔
- فیس بک اشتہارات (Facebook Ads) چلائیں۔
- تبصروں اور پیغامات کا فوری جواب دیں۔
- خصوصی آفرز اور ڈسکاؤنٹس کا اعلان کریں۔

فیس بک اشتہارات میں درست ہدفی صارف (Target Audience) منتخب کرنا کامیابی کی بنیادی شرط ہے۔

اگر آپ کو فیس بک مارکیٹنگ کرنا نہیں آتا تو اس کے لیے آپ ہمارے ڈیجیٹل مارکیٹنگ اور فیس بک کورس کو آرڈر کر کے سیکھ سکتے ہوں۔

انسٹاگرام مارکیٹنگ

انسٹاگرام تصاویر اور مختصر ویڈیوز کے ذریعے مصنوعات کی تشہیر کے لیے بہترین پلیٹ فارم ہے۔

انسٹاگرام پر فروخت بڑھانے کے لیے:

- پروفیشنل بزنس اکاؤنٹ بنائیں۔
- اعلیٰ معیار کی تصاویر استعمال کریں۔
- ریلز (Reels) اور اسٹوریز (Stories) باقاعدگی سے پوسٹ کریں۔
- مناسب ہیش ٹیگز استعمال کریں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

- مصنوعات کے استعمال کی ویڈیوز بنائیں۔
- صارفین کے سوالات کا بروقت جواب دیں۔

خوبصورت اور منفرد مواد انسٹاگرام پر زیادہ توجہ حاصل کرتا ہے۔

ٹک ٹاک مارکیٹنگ

ٹک ٹاک مختصر ویڈیوز کے ذریعے تیزی سے مقبول ہونے والا پلیٹ فارم ہے، جہاں اچھی ویڈیو لاکھوں افراد تک پہنچ سکتی ہے۔

ٹک ٹاک مارکیٹنگ کے لیے:

- مختصر اور دلچسپ ویڈیوز بنائیں۔
- مصنوعات کا عملی استعمال دکھائیں۔
- مقبول رجحانات (Trends) سے فائدہ اٹھائیں۔
- مناسب ہیش ٹیگز استعمال کریں۔
- ویڈیوز کے آخر میں خریداری کی دعوت دیں۔

دلچسپ اور حقیقی انداز میں بنائی گئی ویڈیوز زیادہ مؤثر ثابت ہوتی ہیں۔

گوگل اشتہارات

گوگل اشتہارات (Google Ads) کی مدد سے آپ اپنی مصنوعات ان صارفین تک پہنچا سکتے ہیں جو پہلے ہی متعلقہ چیزیں تلاش کر رہے ہوتے ہیں۔

گوگل اشتہارات (Google Ads) کی چند اہم اقسام

سرچ اشتہارات (Search Ads)

یہ اشتہارات اس وقت دکھائے جاتے ہیں جب صارف گوگل پر کسی مخصوص چیز کو تلاش کرتا ہے۔ یہ زیادہ ہدفی (Targeted) ہوتے ہیں اور خریداری کے امکانات بڑھاتے ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

ڈسپلے اشتہارات(Display Ads)

یہ تصویری یا بینر اشتہارات مختلف ویب سائٹس، بلاگز اور موبائل ایپس پر دکھائے جاتے ہیں، جن کا مقصد برانڈ کی پہچان اور زیادہ لوگوں تک رسائی حاصل کرنا ہوتا ہے۔

شاپنگ اشتہارات(Shopping Ads)

ان اشتہارات میں پروڈکٹ کی تصویر، قیمت، اسٹور کا نام اور دیگر معلومات دکھائی جاتی ہیں، جس سے گاہک خریداری سے پہلے ہی پروڈکٹ کا جائزہ لے سکتا ہے۔

یوٹیوب اشتہارات(YouTube Ads)

یہ اشتہارات یوٹیوب ویڈیوز کے شروع، درمیان یا آخر میں دکھائے جاتے ہیں اور ویڈیو کے ذریعے زیادہ سے زیادہ ممکنہ گاہکوں تک پہنچنے میں مدد دیتے ہیں۔

درست Keywords منتخب کرنے سے اشتہارات بہتر نتائج دیتے ہیں۔

ای میل مارکیٹنگ

ای میل مارکیٹنگ گاہکوں سے مسلسل رابطہ برقرار رکھنے کا مؤثر ذریعہ ہے۔

اس کے ذریعے آپ:

- نئی مصنوعات متعارف کرا سکتے ہیں۔
- خصوصی رعایت کی اطلاع دے سکتے ہیں۔
- آرڈر کی تصدیق بھیج سکتے ہیں۔
- چھوڑے گئے کارٹ (Abandoned Cart) کی یاددہانی کرا سکتے ہیں۔
- موسمی آفرز بھیج سکتے ہیں۔

ای میل مختصر، واضح اور دلچسپ ہونی چاہیے تاکہ گاہک اسے مکمل پڑھ سکے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

ایس ایم ایس مارکیٹنگ

ایس ایم ایس مارکیٹنگ بھی صارفین تک فوری معلومات پہنچانے کا مؤثر ذریعہ ہے۔

ایس ایم ایس کے ذریعے آپ:

- خصوصی رعایت کی اطلاع دے سکتے ہیں۔
- آرڈر کی تصدیق بھیج سکتے ہیں۔
- شپنگ کی معلومات فراہم کر سکتے ہیں۔
- محدود مدت کی آفر کا اعلان کر سکتے ہیں۔

پیغام مختصر، واضح اور مقصد کے مطابق ہونا چاہیے۔

ڈسکاؤنٹ آفرز بنانا

رعایت (Discount) گاہکوں کو خریداری کی طرف راغب کرنے کا ایک مؤثر طریقہ ہے۔

شاپیفائی میں مختلف اقسام کی رعایتیں دی جاسکتی ہیں، جیسے:

- فیصد کے حساب سے رعایت
- مقررہ رقم کی رعایت
- مفت شپنگ
- ایک خریدیں، ایک مفت حاصل کریں
- محدود مدت کی خصوصی آفر

رعایت دیتے وقت منافع کا حساب ضرور رکھیں تاکہ کاروبار نقصان میں نہ جائے۔

اضافی فروخت (Upselling & Cross-selling)

Upselling

اپ سیلنگ سے مراد گاہک کو اسی پروڈکٹ کا بہتر یا مہنگا ورژن خریدنے کی ترغیب دینا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

مثال کے طور پر:

اگر گاہک GB 64 موبائل خرید رہا ہو تو اسے GB 128 ورژن کی تجویز دینا۔

Cross-selling

کراس سیلنگ سے مراد متعلقہ مصنوعات کی سفارش کرنا ہے۔

مثال کے طور پر:

اگر گاہک موبائل خرید رہا ہو تو اس کے ساتھ:

- موبائل کور
- اسکرین پروٹیکٹر
- چارجر
- ہیڈ فون

کی بھی تجویز دی جاسکتی ہے۔

یہ طریقہ آرڈر کی مجموعی قیمت بڑھانے میں مدد دیتا ہے۔

انفلوئنسر مارکیٹنگ

انفلوئنسر مارکیٹنگ میں ایسے افراد سے تعاون کیا جاتا ہے جن کے سوشل میڈیا پر زیادہ فالوورز ہوتے ہیں۔

وہ اپنی ویڈیوز یا پوسٹس میں آپ کی مصنوعات کا تعارف کرواتے ہیں، جس سے نئے گاہک حاصل کرنے میں مدد ملتی ہے۔

انفلوئنسر منتخب کرتے وقت درج ذیل باتوں کا خیال رکھیں:

- اس کے فالوورز حقیقی ہوں۔
- اس کا مواد آپ کے کاروبار سے متعلق ہو۔
- اس کی ساکھ اچھی ہو۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔ موبائل نمبر:03285740788

- صارفین اس پر اعتماد کرتے ہوں۔
- اشتہاری اخراجات مناسب ہوں۔

بعض اوقات چھوٹے مگر فعال فالوورز رکھنے والے انفلوئنسرز بڑے انفلوئنسرز سے بھی بہتر نتائج دیتے ہیں۔

باب ہشتم کا خلاصہ

اس باب میں ہم نے شاپیفائی اسٹور کی فروخت بڑھانے کے مختلف طریقوں کا مطالعہ کیا، جن میں فیس بک، انسٹاگرام، ٹک ٹاک اور گوگل اشتہارات، ای میل اور ایس ایم ایس مارکیٹنگ، ڈسکاؤنٹ آفرز، اپ سیلنگ (Upselling)، کراس سیلنگ (Cross-selling) اور انفلوئنسر مارکیٹنگ شامل ہیں۔ کامیاب آن لائن کاروبار صرف اچھے اسٹور پر منحصر نہیں ہوتا بلکہ مؤثر مارکیٹنگ، درست ہدفی صارفین تک رسائی اور مسلسل تجزیے کے ذریعے فروخت میں نمایاں اضافہ کیا جا سکتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

باب9: شاپیفائی، SEOاور مصنوعی ذہانت

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

شاپیفائی میں SEO

SEO (Search Engine Optimization) وہ عمل ہے جس کے ذریعے شاپیفائی اسٹور کو گوگل اور دیگر سرچ انجنز میں بہتر مقام دلانے کی کوشش کی جاتی ہے۔ اگر کسی اسٹور کا SEO درست ہو تو زیادہ لوگ سرچ کے ذریعے اس تک پہنچ سکتے ہیں، جس سے فروخت بڑھنے کے امکانات بھی زیادہ ہو جاتے ہیں۔

شاپیفائی میں SEO بہتر بنانے کے لیے پروڈکٹ کے عنوان، تفصیل، تصاویر، URLs، میٹا ٹائٹل، میٹا ڈسکرپشن اور بلاگز پر خصوصی توجہ دینی چاہیے۔ اس کے علاوہ ویب سائٹ کی رفتار، موبائل فرینڈلی ڈیزائن اور معیاری مواد بھی SEO میں اہم کردار ادا کرتے ہیں۔

SEO ایک بار کرنے کا کام نہیں بلکہ مسلسل بہتر بنانے کا عمل ہے۔ سرچ رجحانات اور صارفین کی ضروریات کے مطابق وقتاً فوقتاً اپنے اسٹور کو اپ ڈیٹ کرتے رہنا چاہیے۔

کلیدی الفاظ (Keywords) کی تحقیق

Keywords وہ الفاظ یا جملے ہوتے ہیں جو صارفین گوگل یا دیگر سرچ انجنز میں کسی پروڈکٹ یا معلومات کی تلاش کے لیے استعمال کرتے ہیں۔ صحیح Keywords منتخب کرنے سے آپ کی مصنوعات زیادہ لوگوں تک پہنچ سکتی ہیں۔

Keyword تحقیق کے لیے گوگل سرچ، Google Keyword Planner، Ahrefs، SEMrush اور دیگر SEO ٹولز استعمال کیے جا سکتے ہیں۔ ایسے Keywords منتخب کریں جن کی تلاش زیادہ ہو اور مقابلہ نسبتاً کم ہو۔

پروڈکٹ کے عنوان، تفصیل، URL، بلاگ اور میٹا ٹائٹل میں Keywords کو قدرتی انداز میں استعمال کریں۔ ایک ہی Keyword کو بار بار استعمال کرنے سے گریز کریں، کیونکہ اس سے SEO متاثر ہو سکتا ہے۔

میٹا ٹائٹل اور میٹا ڈسکرپشن

میٹا ٹائٹل وہ عنوان ہے جو سرچ نتائج میں نظر آتا ہے، جبکہ میٹا ڈسکرپشن اس صفحے کا مختصر تعارف ہوتی ہے۔ یہی معلومات صارف کو ویب سائٹ پر آنے کی ترغیب دیتی ہیں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

میٹاٹائٹل مختصر، واضح اور Keyword پر مشتمل ہونا چاہیے، جبکہ میٹاڈسکرپشن میں پروڈکٹ یا صفحے کے اہم فوائد بیان کیے جائیں۔ ہر پروڈکٹ اور صفحے کے لیے منفرد میٹاٹائٹل اور میٹاڈسکرپشن لکھنا SEO کے لیے مفید ثابت ہوتا ہے۔

تصاویر کا SEO

معیاری تصاویر نہ صرف گاہک کو متاثر کرتی ہیں بلکہ سرچ انجنز میں بہتر نتائج حاصل کرنے میں بھی مدد دیتی ہیں۔ تصاویر اپ لوڈ کرنے سے پہلے ان کا مناسب سائز منتخب کریں تاکہ ویب سائٹ جلد لوڈ ہو سکے۔

ہر تصویر کو معنی خیز فائل نام دیں اور Alt Text ضرور شامل کریں تاکہ سرچ انجن تصویر کے موضوع کو سمجھ سکیں۔ بہتر تصاویر صارف کے اعتماد میں اضافہ کرتی ہیں اور فروخت بڑھانے میں مددگار ثابت ہوتی ہیں۔

بلاگ لکھنا

شاپیفائی میں بلاگ لکھنے کی سہولت موجود ہے، جس کے ذریعے آپ معلوماتی مضامین شائع کر سکتے ہیں۔ بلاگ کے ذریعے نہ صرف SEO بہتر ہوتا ہے بلکہ صارفین کو مفید معلومات بھی فراہم کی جاسکتی ہیں۔

مثلاً اگر آپ کپڑوں کا کاروبار کرتے ہیں تو "بہترین کاٹن شرٹ کیسے منتخب کریں؟" جیسے مضامین لکھ سکتے ہیں۔ بلاگ میں متعلقہ Keywords قدرتی انداز میں شامل کریں اور معلومات کو سادہ اور مفید رکھیں۔

AI سے پروڈکٹ ڈسکرپشن لکھنا

مصنوعی ذہانت (AI) کی مدد سے چند لمحوں میں منفرد اور پیشہ ورانہ پروڈکٹ ڈسکرپشن تیار کی جاسکتی ہے۔ AI کو پروڈکٹ کا نام، خصوصیات، فوائد اور ہدفی گاہک کی معلومات فراہم کریں تاکہ بہتر نتائج حاصل ہوں۔

AI کے تیار کردہ متن کو شائع کرنے سے پہلے ضرور پڑھیں، حقائق کی تصدیق کریں اور جہاں ضرورت ہو وہاں اپنی کاروباری ضروریات کے مطابق تبدیلی کریں۔

AI سے اشتہارات تیار کرنا

AI مختلف پلیٹ فارمز جیسے فیس بک، انسٹاگرام، گوگل اور ٹک ٹاک کے لیے مؤثر اشتہارات تیار کرنے میں مدد دیتا ہے۔ صرف پروڈکٹ، قیمت، ہدفی صارف اور اشتہار کا مقصد بتانے سے AI چند سیکنڈ میں مختلف اشتہاری انداز تجویز کر سکتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

اشتہار شائع کرنے سے پہلے اس کا جائزہ ضرور لیں تاکہ معلومات درست اور واضح ہوں۔

اگر آپ اے ائی سے کچھ نہیں بنا سکتے تو اس کے لیے ہمارا اے ائی کورس کا مکمل گائیڈ دستیاب ہے اس کو آرڈر کر کے سیکھ سکتے ہے آسان اردو زبان میں۔

AI سے ای میل مارکیٹنگ

AI کی مدد سے خوش آمدیدی ای میل، نئی مصنوعات کا تعارف، خصوصی آفرز، آرڈر کی تصدیق اور پروموشنل ای میلز آسانی سے تیار کی جاسکتی ہیں۔

مؤثر ای میل مختصر، دلچسپ اور واضح ہونی چاہیے۔اس میں گاہک کو کسی نہ کسی عمل کی دعوت ضرور دی جائے، جیسے خریداری کرنا یا ویب سائٹ ملاحظہ کرنا۔

AI سے سوشل میڈیا مواد تیار کرنا

AI فیس بک پوسٹس، انسٹا گرام کیپشنز، ٹک ٹاک اسکرپٹس، یوٹیوب پوسٹس اور ہیش ٹیگز تیار کرنے میں بھی مدد فراہم کرتا ہے۔اس سے وقت کی بچت ہوتی ہے اور باقاعدگی سے معیاری مواد شائع کرنا آسان ہو جاتا ہے۔

AI سے تیار کردہ مواد کو اپنے برانڈ کے انداز کے مطابق ترمیم کر کے استعمال کرنا بہتر رہتا ہے۔

AI سے اسٹور کا بہتر انتظام

AI صرف مواد لکھنے تک محدود نہیں بلکہ کاروبار کے انتظام میں بھی اہم کردار ادا کرتا ہے۔اس کی مدد سے فروخت کا تجزیہ، گاہکوں کے رویے کی جانچ، اسٹاک کی نگرانی، کاروباری رپورٹس کی تیاری اور مارکیٹنگ کی تجاویز حاصل کی جاسکتی ہیں۔

درست معلومات اور AI کے مؤثر استعمال سے کاروباری فیصلے زیادہ بہتر ہوتے ہیں، وقت کی بچت ہوتی ہے اور کاروبار کی ترقی کے امکانات بڑھ جاتے ہیں۔

باب نہم کا خلاصہ

اس باب میں ہم نے شلپیفائی میں SEO کی بنیادی معلومات، Keywords کی تحقیق، میٹا ٹائٹل اور میٹا ڈسکرپشن، تصاویر کے SEO، بلاگ نویسی اور مصنوعی ذہانت (AI) کی مدد سے پروڈکٹ ڈسکرپشن، اشتہارات، ای میل

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

مارکیٹنگ، سوشل میڈیا مواد اور اسٹور کے بہتر انتظام کے طریقے سیکھے۔ ان تمام مہارتوں کا درست استعمال شاپیفائی اسٹور کی سرچ رینکنگ، فروخت اور مجموعی کارکردگی کو بہتر بنانے میں اہم کردار ادا کرتا ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔ موبائل نمبر:03285740788

باب 10: کامیاب شاپیفائی کاروبار کا مکمل روڈمیپ

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

فروخت کی رپورٹس اور تجزیہ (Sales Reports & Analytics)

کسی بھی کامیاب آن لائن کاروبار کے لیے فروخت کی رپورٹس (Sales Reports) کا باقاعدہ جائزہ لینا ضروری ہے۔ شاپیفائی (Shopify) میں مختلف رپورٹس (Reports) دستیاب ہوتی ہیں جن کے ذریعے آپ فروخت (Sales)، آرڈرز (Orders)، منافع (Profit)، صارفین (Customers) اور ٹریفک (Traffic) کا تجزیہ کر سکتے ہیں۔ ان رپورٹس سے معلوم ہوتا ہے کہ کون سی مصنوعات زیادہ فروخت ہو رہی ہیں، کس وقت زیادہ آرڈرز آتے ہیں اور کن مصنوعات پر مزید توجہ دینے کی ضرورت ہے۔ رپورٹس کی بنیاد پر بہتر کاروباری فیصلے کیے جا سکتے ہیں۔

اسٹور کی کارکردگی کا جائزہ (Store Performance)

شاپیفائی اسٹور (Shopify Store) کی کارکردگی جانچنے کے لیے مختلف تجزیاتی اعداد و شمار (Analytics) کا جائزہ لینا چاہیے۔ روزانہ وزیٹرز (Visitors) کی تعداد، آرڈرز (Orders)، فروخت (Sales)، باؤنس ریٹ (Bounce Rate) اور گاہکوں کے رویے (Customer Behavior) کو دیکھ کر اندازہ لگایا جا سکتا ہے کہ اسٹور (Store) کس حد تک مؤثر انداز میں کام کر رہا ہے۔ اگر کسی صفحے (Page) کی کارکردگی کم ہو تو اس میں بہتری لانے کی کوشش کریں۔

فروخت بڑھانے کی حکمت عملی (Sales Strategy)

فروخت میں اضافہ صرف اچھی مصنوعات سے نہیں بلکہ مؤثر حکمت عملی (Strategy) سے بھی ممکن ہوتا ہے۔ اس کے لیے معیاری پروڈکٹ تصاویر (Product Images)، واضح پروڈکٹ ڈسکرپشن (Product Description)، مناسب قیمت (Price)، خصوصی رعایتیں (Discount Offers)، سوشل میڈیا مارکیٹنگ (Social Media Marketing)، ای میل مارکیٹنگ (Email Marketing) اور فیس بک (Facebook Ads) یا گوگل اشتہارات (Google Ads) کا استعمال مفید ثابت ہوتا ہے۔ صارفین کے اعتماد میں اضافہ بھی فروخت بڑھانے کا اہم ذریعہ ہے۔

کنورژن ریٹ بہتر بنانا (Conversion Rate)

کنورژن ریٹ (Conversion Rate) سے مراد وہ شرح ہے جس میں ویب سائٹ (Website) پر آنے والے وزیٹرز (Visitors) خریداری کرتے ہیں۔ اگر وزیٹرز زیادہ ہوں لیکن خریداری کم ہو تو کنورژن ریٹ بہتر بنانے کی ضرورت ہوتی ہے۔ اس مقصد کے لیے تیز رفتار ویب سائٹ، آسان چیک آؤٹ (Checkout)، محفوظ ادائیگی

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

کے طریقے (Secure Payment Methods)، واضح معلومات، معیاری تصاویر اور مثبت کسٹمر ریویوز (Customer Reviews) شامل کرنا مفید ہوتا ہے۔

ادھوری خریداری واپس حاصل کرنا (Abandoned Cart)

بعض اوقات گاہک مصنوعات کارٹ (Cart) میں شامل کر لیتے ہیں لیکن خریداری مکمل نہیں کرتے۔ اسے Abandoned Cart کہا جاتا ہے۔ شاپیفائی (Shopify) میں خودکار ای میلز (Automated Emails) یا رعایتی کوڈز (Discount Codes) بھیج کر ایسے گاہکوں کو دوبارہ خریداری کی ترغیب دی جا سکتی ہے۔ اس طریقے سے بہت سے نامکمل آرڈرز (Incomplete Orders) کو کامیاب فروخت میں تبدیل کیا جا سکتا ہے۔

مستقل گاہک بنانا (Customer Retention)

کاروبار کی کامیابی صرف نئے گاہک لانے میں نہیں بلکہ پرانے گاہکوں کو دوبارہ خریداری پر آمادہ کرنے میں بھی ہے۔ اچھا برتاؤ، معیاری مصنوعات، بروقت ترسیل (Delivery)، مناسب رعایتیں، وفاداری پروگرام (Loyalty Program) اور بہترین کسٹمر سپورٹ (Customer Support) گاہکوں کو مستقل خریدار بنانے میں اہم کردار ادا کرتے ہیں۔

اسٹور کی حفاظت (Store Security)

شاپیفائی (Shopify) ایک محفوظ پلیٹ فارم (Platform) ہے، لیکن پھر بھی اسٹور (Store) کی حفاظت پر توجہ دینا ضروری ہے۔ مضبوط پاس ورڈ (Strong Password) استعمال کریں، دو مرحلہ جاتی تصدیق (Two-Factor Authentication) فعال کریں، صرف قابلِ اعتماد ایپس (Trusted Apps) انسٹال کریں اور اسٹور تک غیر ضروری رسائی (Unauthorized Access) سے گریز کریں۔ وقتاً فوقتاً اسٹور کی ترتیبات (Settings) کا جائزہ لیتے رہیں۔

عام غلطیاں اور ان سے بچاؤ (Common Mistakes)

بہت سے نئے فروخت کنندگان جلد بازی میں ایسی غلطیاں کر بیٹھتے ہیں جو کاروبار کی ترقی میں رکاوٹ بنتی ہیں۔ مثلاً ناقص تصاویر (Poor Images) استعمال کرنا، غیر واضح پروڈکٹ ڈسکرپشن (Product Description)

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

لکھنا، SEO کو نظر انداز کرنا، زیادہ قیمت مقرر کرنا، کسٹمر سپورٹ (Customer Support) میں تاخیر کرنا اور مارکیٹنگ (Marketing) نہ کرنا۔ ان غلطیوں سے بچ کر کاروبار کو زیادہ کامیاب بنایا جا سکتا ہے۔

مستقل آمدنی کا منصوبہ (Long-Term Income Plan)

شاپیفائی (Shopify) سے مستقل آمدنی حاصل کرنے کے لیے باقاعدگی سے نئی مصنوعات (Products) شامل کریں، مارکیٹنگ (Marketing) جاری رکھیں، گاہکوں کے ساتھ اچھا تعلق قائم کریں، فروخت کی رپورٹس (Sales Reports) کا تجزیہ کریں اور کاروبار کو مسلسل بہتر بناتے رہیں۔ مستقل مزاجی، صبر اور معیاری خدمات ہی طویل مدتی کامیابی کی بنیاد ہیں۔

ابتدائی طالب علم سے کامیاب شاپیفائی ماہر بننے کا مکمل روڈ میپ (Complete Roadmap)

اگر آپ نے اس کتاب کے تمام ابواب پر عملی طور پر کام کیا ہے تو اب آپ شاپیفائی (Shopify) کے بنیادی اور جدید فیچرز (Features) سے واقف ہو چکے ہیں۔ ابتدا میں ایک سادہ اسٹور (Store) بنائیں، چند مصنوعات (Products) شامل کریں، مارکیٹنگ (Marketing) شروع کریں اور عملی تجربہ حاصل کریں۔ وقت کے ساتھ اپنی مہارت (Skills)، سرمایہ (Investment) اور مصنوعات میں اضافہ کریں۔ نئی ٹیکنالوجیز (Technologies)، مصنوعی ذہانت (Artificial Intelligence - AI) اور جدید مارکیٹنگ طریقوں کو اپناتے رہیں۔ مسلسل سیکھنے، مشق کرنے اور تجربات سے آپ ایک کامیاب شاپیفائی ماہر (Shopify Expert) اور کامیاب آن لائن کاروباری شخصیت بن سکتے ہیں۔

باب دہم کا خلاصہ

اس باب میں ہم نے فروخت کی رپورٹس (Sales Reports)، اسٹور کی کارکردگی (Store Performance)، فروخت بڑھانے کی حکمت عملی (Sales Strategy)، کنورژن ریٹ (Conversion Rate)، Abandoned Cart کی بازیابی، مستقل گاہک بنانے (Customer Retention)، اسٹور کی حفاظت (Store Security)، عام غلطیوں سے بچنے، مستقل آمدنی کی منصوبہ بندی (Long-Term Income Plan) اور ایک کامیاب شاپیفائی ماہر (Shopify Expert) بننے کے مکمل روڈ میپ (Roadmap) کا مطالعہ کیا۔ اگر آپ ان تمام اصولوں پر مستقل مزاجی سے عمل کریں تو شاپیفائی (Shopify) کے ذریعے ایک کامیاب اور منافع بخش آن لائن کاروبار قائم کرنا ممکن ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

ضمائم

شاپیفائی کی اہم اصطلاحات

اصطلاح	وضاحت
Shopify	ای کامرس ویب سائٹ بنانے کا پلیٹ فارم
Store	آن لائن دکان
Product	فروخت کی جانے والی پروڈکٹ
Collection	ایک جیسی مصنوعات کا مجموعہ
Inventory	اسٹاک یا دستیاب مصنوعات کی تعداد
Order	گاہک کی خریداری
Customer	گاہک
Checkout	خریداری مکمل کرنے کا مرحلہ
Payment Gateway	آن لائن ادائیگی وصول کرنے کا نظام
Domain	ویب سائٹ کا منفرد پتہ
Theme	اسٹور کا ڈیزائن
App	اضافی فیچرز فراہم کرنے والا پروگرام

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

اصطلاح	وضاحت
SEO	سرچ انجن میں بہتر رینک حاصل کرنے کا عمل
Conversion Rate	وزیٹرز میں سے خریداری کرنے والوں کی شرح
Abandoned Cart	ادھوری خریداری جو مکمل نہ ہو سکے
Refund	رقم واپس کرنا
Returns	مصنوعات کی واپسی
Analytics	کاروباری اعداد و شمار کا تجزیہ
Dropshipping	بغیر اسٹاک رکھے مصنوعات فروخت کرنے کا ماڈل
AI	مصنوعی ذہانت

ضروری ویب سائٹس

- Shopify — https://www.shopify.com
- Shopify Admin — https://admin.shopify.com
- Shopify App Store — https://apps.shopify.com
- Shopify Themes — https://themes.shopify.com
- DSers — https://www.dsers.com
- CJ Dropshipping — https://www.cjdropshipping.com
- AliExpress — https://www.aliexpress.com

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

- Payoneer — https://www.payoneer.com
- Google Analytics — https://analytics.google.com
- Google Search Console — https://search.google.com/search-console
- Google Keyword Planner — https://ads.google.com
- Canva — https://www.canva.com
- ChatGPT — https://chatgpt.com

مفید AI ٹولز

- ChatGPT — پروڈکٹ ڈسکرپشن، بلاگ، اشتہارات اور آئیڈیاز
- Gemini — تحقیق اور مواد کی تیاری
- Claude — طویل تحریری مواد تیار کرنے کے لیے
- Canva AI — تصاویر اور ڈیزائن
- Microsoft Copilot — مواد اور تحقیق
- Grammarly — انگریزی تحریر کی اصلاح
- ElevenLabs — AI وائس اوور
- CapCut AI — ویڈیو ایڈیٹنگ
- Adobe Firefly — AI تصاویر
- Midjourney — پروفیشنل AI تصاویر

بہترین کروم ایکسٹینشنز

- Shopify Theme Inspector

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

- Keywords Everywhere
- Grammarly
- ColorZilla
- SimilarWeb
- MozBar
- Bitwarden Password Manager
- Meta Pixel Helper
- Loom Screen Recorder
- Wappalyzer

اہم ChatGPT پرامپٹس

1.پروڈکٹ ڈسکرپشن

اس پروڈکٹ کے لیے 200 الفاظ پر مشتمل منفرد، SEO-Friendlyاور فروخت بڑھانے والی Product Description لکھیں۔

2.فیس بک اشتہار

اس پروڈکٹ کے لیے پاکستانی صارفین کو مد نظر رکھتے ہوئے مؤثر Facebook Ad Copy لکھیں۔

3.گوگل اشتہار

اس پروڈکٹ کے لیے Google Search Ad Headlines اور Descriptions تیار کریں۔

4. SEO Keywords

اس پروڈکٹ کے لیے بہترین Long-tail اور Short-tail Keywords کی فہرست تیار کریں۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

5.بلاگ آرٹیکل

اس موضوع پر1000الفاظ کا SEO-Friendly بلاگ آرٹیکل لکھیں۔

6.ای میل مارکیٹنگ

نئے صارفین کے لیے خوش آمدیدی ای میل اور خصوصی ڈسکاؤنٹ آفر لکھیں۔

7.انسٹاگرام کیپشن

اس پروڈکٹ کے لیے پرکشش Instagram Caption اور متعلقہ Hashtags لکھیں۔

8.کسٹمر سپورٹ

اس پروڈکٹ سے متعلق عام گاہکوں کے سوالات اور ان کے مختصر جوابات تیار کریں۔

اکثر پوچھے جانے والے سوالات(FAQs)

سوال : کیا شاپیفائی استعمال کرنے کے لیے پروگرامنگ سیکھنا ضروری ہے؟

جواب : نہیں، شاپیفائی ایک User-Friendly پلیٹ فارم ہے اور بنیادی اسٹور بغیر پروگرامنگ کے بھی بنایا جاسکتا ہے۔

سوال : کیا پاکستان سے شاپیفائی پر کام کیا جاسکتا ہے؟

جواب : جی ہاں، پاکستان سے شاپیفائی اسٹور بنایا اور چلایا جاسکتا ہے۔ادائیگیاں وصول کرنے کے لیے مناسب Payment Solutionاستعمال کیا جاسکتا ہے۔

سوال : کیا شاپیفائی پر ڈراپ شپنگ کی جاسکتی ہے؟

جواب : جی ہاں، DSers، CJ Dropshippingاور دیگر پلیٹ فارمز کے ذریعے ڈراپ شپنگ کی جاسکتی ہے۔

سوال : کیا شاپیفائی مفت ہے؟

جواب : شاپیفائی محدود مدت کے لیے Trial فراہم کرتا ہے، اس کے بعد منتخب پلان کے مطابق ماہانہ فیس ادا کرنی ہوتی ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاوہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کردی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

سوال : کیا AI شاپیفائی کاروبار میں مددگار ہے؟

جواب : جی ہاں، AI کی مدد سے پروڈکٹ ڈسکرپشن، اشتہارات، ای میل مارکیٹنگ، SEO، سوشل میڈیا پوسٹس اور کسٹمر سپورٹ کا مواد تیزی سے تیار کیا جاسکتا ہے۔

سوال : شاپیفائی پر پہلی فروخت کیسے حاصل کی جاسکتی ہے؟

جواب : معیاری مصنوعات، مناسب قیمت، SEO، سوشل میڈیا مارکیٹنگ، فیس بک اور گوگل اشتہارات، اور بہترین کسٹمر سروس کے ذریعے پہلی فروخت حاصل کرنے کے امکانات بڑھ جاتے ہیں۔

سوال : کیا موبائل فون سے شاپیفائی اسٹور چلایا جاسکتا ہے؟

جواب : جی ہاں، شاپیفائی کی موبائل ایپ کے ذریعے آرڈرز، مصنوعات اور اسٹور کو آسانی سے منظم کیا جاسکتا ہے۔

سوال : کامیاب شاپیفائی کاروبار کا سب سے اہم راز کیا ہے؟

جواب : مستقل مزاجی، معیاری مصنوعات، بہترین کسٹمر سروس، درست مارکیٹنگ، SEO اور مسلسل سیکھنے کی عادت ہی کامیاب شاپیفائی کاروبار کی بنیاد ہے۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

ایک اہم اور مخلصانہ پیغام——آپ کی کامیابی کا سفر اب اور بھی آسان!

پیارے قارئین اور متلاشیانِ علم!

اگر آپ اس کورس کے علاوہ ڈیجیٹل دنیا میں اپنے قدم جمانا چاہتے ہیں اور گھر بیٹھے باعزت روزگار کمانا چاہتے ہیں، تو ہمارے پاس آپ کے لیے کتابوں کا ایک بہت بڑا خزانہ موجود ہے۔

ہمیں یہ بتاتے ہوئے خوشی ہو رہی ہے کہ ہمارے پاس جدید دور کے تقاضوں کے عین مطابق، انتہائی آسان زبان میں تیار کردہ پروفیشنل کورسز اور مفید کتابیں PDF فارمیٹ میں دستیاب ہیں۔ یہ کتابیں آپ کے اسکلز (Skills) کو پالش کرنے اور آپ کو ایک کامیاب پروفیشنل بنانے میں بہترین رہنما ثابت ہوں گی۔

ہمارے ہاں چند شاہکار پی ڈی ایف (PDF) کورسز اور کتابیں:

فری لانسنگ کورس (Freelancing Comprehensive Guide):

گھر بیٹھے انٹرنیشنل مارکیٹ (Fiverr, Upwork) سے ڈالرز کمانے کا مکمل اور عملی طریقہ۔

اے آئی کورس: (Artificial Intelligence Easy Urdu)

مصنوعی ذہانت کو آسان اردو زبان میں سیکھیں، جدید AI tools کو سمجھیں، ChatGPT، image generation، content writing اور online earning کے نئے طریقے جانیں، اور اپنے کام یا کاروبار کو جدید انداز میں آگے بڑھانے کے آسان گر سیکھیں۔

فیس بک کورس

فیس بک پیج کا مکمل طریقہ کار سیکھنے کا مکمل اردو گائیڈ

ایمیزون Amazon کورس:

ایمیزون (Amazon) گائیڈ: دنیا کی سب سے بڑی ای کامرس مارکیٹ کو سمجھیں"۔

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر: 03285740788

یوٹیوب کورس:

یوٹیوب سے ماہانہ آمدنی شروع کرنے کا خفیہ فارمولا.

ای کامرس(E-commerce):

آن لائن اسٹور کھولنے اور لوکل یا انٹرنیشنل مارکیٹ میں چیزیں بیچنے کا طریقہ۔

ذاتی ترقی اور بزنس مائنڈ سیٹ(Personal Development Books):

دنیا کے کامیاب ترین لوگوں کی عادات اور کاروباری حکمتِ عملیوں پر مبنی بہترین کتابیں جن کا اردو ترجمہ دستیاب ہے۔

ایک خصوصی اور انتہائی اہم کتاب(Special Feature)

سائبر سیکیورٹی اور ڈیجیٹل تحفظ

(Cyber Security & Digital Safety Guide):

آج کے انٹرنیٹ اور ہیکنگ کے دور میں اپنے موبائل، کمپیوٹر، سوشل میڈیا اکاؤنٹس اور بینکنگ ایپس کو محفوظ رکھنے کا مکمل گائیڈ۔ یہ کتاب آپ کو سکھائے گی کہ آن لائن فراڈ، بلیک میلنگ اور ہیکنگ کے حملوں سے خود کو اور اپنے خاندان کو کیسے محفوظ رکھا جائے۔ ہر انٹرنیٹ استعمال کرنے والے کے لیے ایک لازمی کتاب!

اور اس کے علاوہ ہمارے پاس بہت سی مفید کتابیں Pdf میں دستیاب ہے، اگر کوئی بھی کتاب Pdf میں چاہیے تو نیچے ہمارا وٹس ایپ نمبر موجود ہے اس پر رابطہ کر کے مفید کتابیں حاصل کرے۔

یہ کتابیں آپ کو کیوں پڑھنی چاہئیں؟

مادری زبان میں: تمام پیچیدہ معلومات انتہائی آسان اردو میں سمجھائی گئی ہیں۔

موبائل اور کمپیوٹر پر دستیاب:

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔
موبائل نمبر:03285740788

آپ کہیں بھی، کبھی بھی اپنے موبائل پر یہ پی ڈی ایف (PDF) کھول کر سیکھ سکتے ہیں۔

عملی معلومات (Practical Knowledge):

صرف کہانیاں نہیں، بلکہ اسٹیپ بائی اسٹیپ گائیڈ دی گئی ہے۔

"آج کا دور اسکلز (Skills) کا ہے، اور صحیح علم ہی آپ کی سب سے بڑی طاقت ہے۔"

باقی معلومات کے لیے وٹس ایپ پر رابطہ کریں۔

0328 5740788

بن سیدای بک سنٹر کے علاہ کسی اور کے لیے بالکل بھی اجازت نہیں ہے کہ یہ کتاب فروخت کرے۔ اگر کسی بھی ادارے یا فرد نے بغیر اجازت کے فروخت کر دی تو اس پر قانونی کاروائی کی جائے گی۔ موبائل نمبر: 03285740788